



Raiffeisenbank Wittelsbacher Land eG

Seit 1889 legt unsere Bank – und damit auch unser aktuelles Team von ca. 190 Mitarbeitern an 9 Standorten – größten Wert auf gute Nachbarschaft. Wir beraten entsprechend nachhaltig und bleiben auch morgen nahbar vor Ort! So ist es nicht verwunderlich, dass nicht selten aus Kunden Freunde werden! Zudem sind wir der Wirtschaftstreiber unserer Region. Wir sind Mittelstand und fördern Mittelstand nach dem Motto „In der Region für die Region“. Vor allem aber leben wir unseren genossenschaftlichen Förderauftrag: durch Förderung von Vereinen, Stiftungen und unserer Jugend. Wer wie wir Werte wie Fairness, Solidarität und Regionalität hochhält, ist in unserem Team herzlich willkommen! Gemeinsam leben wir nachhaltiges Nachbarschaftsbanking – und machen den Weg frei!

Für unsere Hauptgeschäftsstellen Mering, Kissing und Dasing suchen wir in Vollzeit

Kundenberater m/w/d

AUFGABEN

- ✓ Sie unterstützen Ihre Privatkunden in der Umsetzung ihrer kurz- und langfristigen Anlagestrategien – stets auf Augenhöhe und mit dem Besten für unsere Kunden im Blick
- ✓ Dafür beraten Sie mit unseren nachhaltig-genossenschaftlichen Produkten bedarfsgerecht zu den Bedarfsweldern Liquidität, Vermögen, Finanzierung und Absicherung
- ✓ Sie gewährleisten ein qualitatives (Kunden-) Wachstum durch das Pflegen vertrauensvoller Kundenbeziehungen, aktives Empfehlungsmanagement und gezielte Neukundenakquise
- ✓ Sie arbeiten kollegial mit internen Spezialisten (bspw. im Kreditgeschäft) und Verbundpartnern zusammen und unterstützen unsere Geschäftsstellen bei der Privatkundenbetreuung
- ✓ Sie repräsentieren unsere Bank durch Ihr Auftreten vorbildlich nach außen und treten als aktiver Netzwerker auf

PROFIL

- ✓ Sie sind Bankkaufmann / Bankkauffrau (gerne mit Weiterbildung Bankfachwirt / Bankbetriebswirt) oder Akademiker (bspw. BWL, VWL, etc.) als Quereinsteiger
- ✓ Sie verfügen idealerweise über mind. 2 Jahre Expertise im Privatkundengeschäft – insbesondere im Wertpapiergeschäft & Anlageberatung
- ✓ Sie haben Kenntnis und Gespür für die Entwicklung von Märkten, Produkten und nachhaltigen Anlagestrategien
- ✓ Sie können Menschen für sich gewinnen und beraten vertraulich auf Augenhöhe

BENEFITS

- ✓ **Finanzielles & Vorsorge:** Tarifliches Gehalt, absolut sicherer Arbeitsplatz, vermögenswirksame Leistungen (bis zu 40 EUR), Sonderzahlungen bei Jubiläen, attraktive Konditionen für Konten & Kreditkarten auch für Angehörige
- ✓ **Work-Life:** 30 Tage Urlaub zzgl. Bankfeiertage, 39-Stundenwoche, 20 % mobiles

Arbeiten möglich, flexible Arbeitszeiten (zw. 7-20 Uhr), Überstundenkonto (nicht verfallend), tariflicher Sonderurlaub

- ✓ **Mobilität:** Fahrradleasing, Parkplätze, Bahnhofsnähe (Standort Mering, Dasing, Obergriesbach, Kissing)
- ✓ **Team:** genossenschaftliches und unabhängiges Unternehmen, zumeist Du-Kultur, kurze Entscheidungswege und offene Türen – auch beim Vorstand, Weihnachtsfeier, alternativ Sommerfest oder Betriebsausflug, etc.
- ✓ **Entwicklung:** fundierter Einarbeitungsplan; im Schnitt 3,5 Schulungstage p.a., Fokus auf externe Akademien
- ✓ **Gesundheit:** kostenfreie Getränke inkl. Softdrinks, ergonomische Arbeitsplätze, Krankenzusatzversicherung, Gruppenunfallversicherung
- ✓ **Weiteres:** Mitarbeiterrabatte, vergünstigter Dispokredit, vergünstigtes Immobiliendarlehen, Leasing privater Computer, Smartphones & Tablets möglich, günstige Konditionen bei Versicherungen, Goldkauf, (Ver-)Kauf eigener Immobilien

Interessiert, als Nachbarschafts-Banker einen großen Unterschied zu machen? Dann jetzt direkt bewerben über unser Online-Formular oder per E-Mail Personal@rb-wila.de.

Doch noch Fragen? Ihre Ansprechpartnerin, Marion Richter (08233/388-103), freut sich über Ihren Anruf!