Erfahrener Firmenkundenberater (m/w/d) – mit Schwerpunkt Bauträger-, Projekt- und Spezialfinanzierungen, Vollzeit in Miesbach

Übernehmen Sie Verantwortung – für anspruchsvolle Projekte und langjährige Kundenbeziehungen.

Wir suchen einen erfahrenen Firmenkundenberater (m/w/d) mit fundierter Expertise in Bauträger-, Projekt- und Spezialfinanzierungen, der unser etabliertes Team in Miesbach ergänzt. Sie übernehmen einen gewachsenen, loyalen Kundenstamm und arbeiten in einem Umfeld mit hochqualifizierten Kollegen und jahrzehntelanger Erfahrung in der Strukturierung komplexer Finanzierungen.

Die Raiffeisenbank im Oberland eG – Ihre Bank mit Tradition und Zukunft
Leidenschaftlich, familiär und professionell – diese Werte prägen unsere Arbeit und sind unser Versprechen an Mitglieder, Kunden und Mitarbeiter gleichermaßen.

Als moderne und genossenschaftlich geprägte Bank mit einer Bilanzsumme von 1,7 Milliarden Euro sind wir fest in der Region verwurzelt. Unser Geschäftsgebiet umfasst zwei Landkreise sowie die Kreisstädte Bad Tölz und Miesbach, in denen wir mit 14 Filialen präsent sind.

Neben unserer führenden Rolle im Finanzbereich legen wir großen Wert auf Nachhaltigkeit, Qualität und Innovation – auch bei der Entwicklung und Betreuung unserer eigenen Immobilien. Ob Neubau, Sanierung oder Modernisierung: Unsere Projekte stehen für erstklassige Standards und nachhaltiges Wachstum.

Ihre Kernaufgaben:

- Eigenverantwortliche Betreuung eines festen Firmenkundenportfolios mit Schwerpunkt Immobilien- und Projektfinanzierung
- Strukturierung und Begleitung von Bauträger- und Spezialfinanzierungen
- Entwicklung individueller Finanzierungslösungen in enger Zusammenarbeit mit internen Fachbereichen
- Pflege und Ausbau langfristiger Kundenbeziehungen auf Augenhöhe
- Repräsentation der Bank bei Kunden, Veranstaltungen und im regionalen Netzwerk

Raiffeisenbank
im Oberland eG

Anforderungsprofil:

- Mehrjährige Berufserfahrung in der Betreuung von Firmenkunden, idealerweise mit Fokus auf Bauträger- und Projektfinanzierung
- Tiefgehendes Verständnis für die Anforderungen und Dynamiken im Bereich Spezialfinanzierung
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Beratungsstärke und Verhandlungsgeschick
- Teamfähigkeit und Freude an der Arbeit in einem hochspezialisierten Umfeld

Das erwartet Sie:

- Ein engagiertes, langjährig eingespieltes Team mit umfassender Fachexpertise
- Übernahme eines etablierten Kundenstamms mit großem Entwicklungspotenzial
- Hybrides Arbeitsmodell mit flexibler Arbeitszeitgestaltung
- Kurze Entscheidungswege, flache Hierarchien und ein starker Teamzusammenhalt
- Ein attraktives Vergütungspaket inkl. Zusatzleistungen

Gestalten Sie anspruchsvolle Finanzierungen mit – dort, wo Qualität auf Vertrauen trifft.

Das bieten wir Ihnen – mehr als nur ein Job:

Work-Life-Balance: Flexible Arbeitszeiten, die zu Ihrem Leben passen.

Karrierechancen: Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten.

Erholung: Über 30 Tage Urlaub im Jahr.

Gemeinschaft: Regelmäßige Firmenevents und ein starkes Teamgefühl.

Stabilität: sicherer Arbeitsplatz in einem dynamischen Unternehmen in der Region.

Attraktive Vergütung: Leistungsgerecht, ergänzt durch Sonderzahlungen.

Corporate Benefits: Jobrad, Gruppenversicherung, Vergünstigungen und vieles mehr.

Ein angenehmes Arbeitsklima in einem motivierten Team

#LeidenschaftlichFamiliärProfessionell, #RaiffeisenbankImOberland

Wenn Sie bereit sind für eine neue fachliche Herausforderung, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Bitte senden Sie dieses per E-Mail an Julia Carling - bewerbung@oberlandbank.de.

Raiffeisenbank
im Oberland eG