



Weil unsere *Zukunft* nicht ohne
die entsteht, die sie vorantreiben.

**Morgen
kann kommen.**

Wir machen den Weg frei.

Versicherungsberater (m/w/d) – ab sofort in Vollzeit in Bad Tölz

Die Raiffeisenbank im Oberland eG – Ihre Bank mit Tradition und Zukunft

Leidenschaftlich, familiär und professionell – diese Werte prägen unsere Arbeit und sind unser Versprechen an Mitglieder, Kunden und Mitarbeiter gleichermaßen.

Als moderne und genossenschaftlich geprägte Bank mit einer Bilanzsumme von 1,7 Milliarden Euro sind wir fest in der Region verwurzelt. Unser Geschäftsgebiet umfasst zwei Landkreise sowie die Kreisstädte Bad Tölz und Miesbach, in denen wir mit 14 Filialen präsent sind.

Wir sind eine etablierte und wachstumsorientierte Bank, die für Kundenorientierung, Qualität und nachhaltige Finanzlösungen steht. Um unser Beratungsangebot weiter auszubauen, suchen wir eine engagierte und verantwortungsbewusste Persönlichkeit als Versicherungsberater (m/w/d).

Werden Sie Teil unseres Teams und gestalten Sie mit uns die Zukunft der Versicherungsberatung!

Ihre Kernaufgaben:

- Individuelle Beratung und Betreuung unserer Kunden in den Bereichen Sach-, Lebens- und Krankenversicherung
- Sie beraten und betreuen unsere Kunden in allen Fragen rund um Versicherungen und entwickeln maßgeschneiderte Absicherungslösungen für verschiedene Lebenssituationen
- Mit Ihrem Fachwissen sorgen Sie dafür, dass Ihre Kunden optimal abgesichert sind – von der ersten Beratung bis zum Vertragsabschluss und darüber hinaus
- Sie stehen Ihren Kunden auch im Schadens- oder Leistungsfall zuverlässig zur Seite und unterstützen sie bei der Abwicklung
- Durch Ihre professionelle Beratung helfen Sie Menschen, ihre finanzielle Zukunft zu planen und sich vor Risiken zu schützen
- Sie bauen langfristige Kundenbeziehungen auf und tragen aktiv zum Erfolg unseres Unternehmens bei

Anforderungsprofil:

- Abgeschlossene Ausbildung als Versicherungskaufmann/-frau (m/w/d), Versicherungsfachmann/-frau (m/w/d) oder eine vergleichbare Qualifikation



Weil unsere *Zukunft* nicht ohne die entsteht, die sie vorantreiben.

Morgen kann kommen.

Wir machen den Weg frei.

- Erste Erfahrung in der Versicherungsberatung von Vorteil, aber auch motivierte Quereinsteiger (m/w/d) mit Vertriebserfahrung sind willkommen
- Hohe Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit digitalen Beratungstools
- Freude am Verkaufen und ein gutes Gespür für Kundenbedürfnisse

Unser Angebot:

- Attraktive Vergütung: Tarifgebundenes Gehalt mit zusätzlicher variabler Bonuszahlung
- Hybrides Arbeiten: Sie profitieren von der Möglichkeit, flexibel zwischen Büro und Homeoffice zu arbeiten und Ihre Arbeitszeiten individuell zu gestalten
- Berufliche Weiterentwicklung: Umfangreiche Schulungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Sicherer Arbeitsplatz: Ein zukunftsorientiertes Unternehmen mit langfristiger Perspektive
- Angenehmes Arbeitsumfeld: Ein motiviertes Team und eine wertschätzende Unternehmenskultur

Das bieten wir Ihnen – mehr als nur ein Job:



Work-Life-Balance: Flexible Arbeitszeiten, die zu Ihrem Leben passen.



Karrierechancen: Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten.



Erholung: Über 30 Tage Urlaub im Jahr.



Gemeinschaft: Regelmäßige Firmenevents und ein starkes Teamgefühl.



Stabilität: sicherer Arbeitsplatz in einem dynamischen Unternehmen in der Region.



Attraktive Vergütung: Leistungsgerecht, ergänzt durch Sonderzahlungen.



Corporate Benefits: Jobrad, Gruppenversicherung, Vergünstigungen und vieles mehr.



Ein angenehmes Arbeitsklima in einem motivierten Team

Wenn Sie bereit sind für eine neue fachliche Herausforderung, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Bitte senden Sie dieses per E-Mail an Julia Carling – bewerbung@oberlandbank.de.