



Weil unsere **Zukunft** nicht ohne die entsteht, die sie vorantreiben.

Morgen kann kommen.

Wir machen den Weg frei.

Leiter Immobilienvermittlung (m/w/d) in Vollzeit in Miesbach und/oder Bad Tölz

Die Raiffeisenbank im Oberland eG – Ihre Bank mit Tradition und Zukunft

Leidenschaftlich, Familiär und Professionell – das ist unsere Markenbotschaft und unser Versprechen an Mitglieder, Kunden und Mitarbeiter.

Wir sind eine marktorientierte, genossenschaftliche Genossenschaftsbank mit einer Bilanzsumme von 1.587 Millionen Euro. Unser Geschäftsgebiet umfasst zwei Landkreise sowie die Kreisstädte Bad Tölz und Miesbach – vertreten durch 14 moderne Filialen.

Um unsere Mitglieder und Kunden bedarfsorientiert betreuen zu können, möchten wir unser engagiertes Team erweitern.

Werden Sie Teil eines starken Netzwerks, das regionale Verbundenheit mit modernem Banking und persönlicher Nähe verbindet!

Ihre Rolle:

Als Leiter (m/w/d) Immobilienvermittlung übernehmen Sie eine zentrale Führungsrolle in unserem Unternehmen. Sie sind verantwortlich für die strategische und operative Leitung unseres Immobilienvermittlungsteams und sorgen für nachhaltigen Erfolg. Mit Ihrer Erfahrung, Ihrem Fachwissen und Ihrer Führungskompetenz prägen Sie den zukünftigen Erfolg unserer Immobilienvermittlung.

Ihre Kernaufgaben:

- **Strategische Führung:** Sie leiten das Immobilienvermittlungsteam, setzen klare Ziele und fördern die kontinuierliche Weiterentwicklung Ihrer Mitarbeitenden.
- **Kundenberatung auf höchstem Niveau:** Sie beraten unsere anspruchsvollen Kunden kompetent in Bezug auf Immobilieninvestitionen, Finanzierungsmöglichkeiten und weitere Dienstleistungen.
- **Marktanalyse und Trendmanagement:** Sie beobachten den Immobilienmarkt aktiv, erkennen Trends und leiten strategische Empfehlungen für unser Unternehmen und unsere Kunden ab.



Weil unsere *Zukunft* nicht ohne
die entsteht, die sie vorantreiben.

**Morgen
kann kommen.**

Wir machen den Weg frei.

- **Akquisition und Netzwerkaufbau:** Sie entwickeln und implementieren Strategien zur Gewinnung neuer Kunden und stärken langfristige Kundenbeziehungen.
- **Vertragsverhandlungen:** Sie führen und moderieren Vertragsverhandlungen zwischen Käufern und Verkäufern, um optimale Bedingungen für alle Parteien zu erzielen.
- **Zusammenarbeit:** Sie koordinieren eng mit anderen Teams, insbesondere dem Finanzierungsteam, und entwickeln innovative Finanzierungslösungen für unsere Kunden.
- **Qualitätssicherung:** Sie stellen sicher, dass alle Immobilientransaktionen professionell, rechtssicher und dokumentiert abgewickelt werden.

Anforderungsprofil:

- **Erfahrung:** Sie verfügen über mehrjährige Berufserfahrung im Immobilienbereich, idealerweise in einer Führungsposition.
- **Qualifikation:** Eine abgeschlossene Ausbildung oder ein Studium im Immobilienmanagement, Betriebswirtschaft oder einem vergleichbaren Bereich ist wünschenswert.
- **Führungsstärke:** Sie besitzen nachweisbare Erfahrung in der Leitung von Teams, sind motivierend und schaffen eine positive Arbeitsatmosphäre.
- **Marktkenntnis:** Sie kennen den lokalen Immobilienmarkt detailliert und können strategische Entscheidungen auf fundierter Basis treffen.
- **Kommunikationsgeschick:** Mit exzellenten Verhandlungs- und Präsentationsfähigkeiten treten Sie souverän und überzeugend auf.
- **Unternehmerische Denkweise:** Sie arbeiten lösungsorientiert, sind analytisch stark und verfügen über einen ausgeprägten Sinn für unternehmerische Verantwortung.



Weil unsere **Zukunft** nicht ohne die entsteht, die sie vorantreiben.

Morgen kann kommen.

Wir machen den Weg frei.

Das bieten wir Ihnen – mehr als nur ein Job:



Work-Life-Balance: Flexible Arbeitszeiten, die zu Ihrem Leben passen.



Stabilität: Ein sicherer Arbeitgeber in Ihrer Region.



Karrierechancen: Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten.



Attraktive Vergütung: Leistungsgerecht, ergänzt durch Sonderzahlungen.



Erholung: Über 30 Tage Urlaub im Jahr.



Corporate Benefits: Jobrad, Gruppenversicherung, Vergünstigungen und vieles mehr.



Gemeinschaft: Regelmäßige Firmenevents und ein starkes Teamgefühl.

Werden Sie Teil unseres Erfolgs und gestalten Sie die Zukunft unserer Immobilienvermittlung aktiv mit!

#LeidenschaftlichFamiliärProfessionell, #RaiffeisenbankImOberland

Wenn Sie bereit sind für eine neue fachliche Herausforderung, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Bitte senden Sie dieses per E-Mail an Julia Carling - bewerbung@oberlandbank.de.

Raiffeisenbank
im Oberland eG

