



# Privatkundenberater Anlage & Vermögen (all genders)

## Das sind Ihre Aufgaben:

- **Beratung und Betreuung:** Sie unterstützen Ihre Kunden bei allen finanziellen Anliegen und begleiten sie auf ihrer finanziellen Reise
- **Individuelle Lösungen:** Sie entwickeln maßgeschneiderte Konzepte für Vermögensaufbau und -optimierung
- **Verkauf von Finanzkonzepten:** Sie bieten innovative Lösungen an, die auf die Bedürfnisse und Ziele der Kunden abgestimmt sind
- **Kundenbeziehungen pflegen:** Sie bauen bestehende Beziehungen aus und gewinnen neue Kunden
- **Zusammenarbeit mit Fachabteilungen:** Sie arbeiten eng mit anderen Teams und Experten zusammen, um eine umfassende Betreuung der Kunden sicherzustellen

## Das bringen Sie mit:

- **Abgeschlossene Ausbildung oder Studium** im Finanzbereich oder eine vergleichbare Qualifikation
- **Erfahrung im Privatkundenservice** oder in der Vermögensberatung
- **Starkes Beratungsgeschick und die Fähigkeit,** aktive Kundenbeziehungen zu pflegen
- Hohe Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten
- **Bereitschaft zur kontinuierlichen Weiterbildung** und Offenheit für neue Herausforderungen
- **Teamgeist** und eine serviceorientierte Denkweise

## Das bieten wir Ihnen:



- 13 Monatsgehälter
- 30 Tage Urlaub + Weihnachten & Silvester frei



- Krankenzusatz- und Gruppenunfallversicherung
- Gesundheitsförderung, z.B. Wellpass, JobRad u.ä.



- Betriebliche Altersversorgung
- Mitarbeiterkapitalbeteiligung



- Abwechslungsreiche Aufgaben
- Umfassende Einarbeitung
- Fortbildungen und Coachings



- Mobile Working
- Flexible Arbeitszeiten



- Mitarbeiterkonditionen
- Vergünstigungen bei Kooperationspartnern



- Teamevents
- Angenehmes Betriebsklima

**DIREKT BEWERBEN: [WWW.RV-EBE.DE/KARRIERE](http://WWW.RV-EBE.DE/KARRIERE)  
ODER PER EMAIL AN: [BEWERBUNG@RV-EBE.DE](mailto:BEWERBUNG@RV-EBE.DE)**