

# Privatkundenberater Anlage & Vermögen (all genders)

## Das sind Ihre Aufgaben:

- Beratung und Betreuung:** Sie unterstützen Ihre Kunden bei allen finanziellen Anliegen und begleiten sie auf ihrer finanziellen Reise
- Individuelle Lösungen:** Sie entwickeln maßgeschneiderte Konzepte für Vermögensaufbau und -optimierung
- Verkauf von Finanzkonzepten:** Sie bieten innovative Lösungen an, die auf die Bedürfnisse und Ziele der Kunden abgestimmt sind
- Kundenbeziehungen pflegen:** Sie bauen bestehende Beziehungen aus und gewinnen neue Kunden
- Zusammenarbeit mit Fachabteilungen:** Sie arbeiten eng mit anderen Teams und Experten zusammen, um eine umfassende Betreuung der Kunden sicherzustellen

## Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossene Ausbildung oder Studium im Finanzbereich oder eine vergleichbare Qualifikation**
- Erfahrung im Privatkundenservice oder in der Vermögensberatung**
- Starkes Beratungsgeschick und die Fähigkeit, aktive Kundenbeziehungen zu pflegen**
- Hohe Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten**
- Bereitschaft zur kontinuierlichen Weiterbildung und Offenheit für neue Herausforderungen**
- Teamgeist und eine serviceorientierte Denkweise**

DIREKT BEWERBEN: [WWW.RV-EBE.DE/KARRIERE](http://WWW.RV-EBE.DE/KARRIERE)  
ODER PER EMAIL AN: [BEWERBUNG@RV-EBE.DE](mailto:BEWERBUNG@RV-EBE.DE)

## Das bieten wir Ihnen:



- 13 Monatsgehälter
- 30 Tage Urlaub + Weihnachten & Silvester frei



- Krankenzusatz- und Gruppenunfallversicherung
- Gesundheitsförderung, z.B. Wellpass, JobRad u.ä.



- Betriebliche Altersversorgung
- Mitarbeiterkapitalbeteiligung



- Abwechslungsreiche Aufgaben
- Umfassende Einarbeitung
- Fortbildungen und Coachings



- Mobile Working
- Flexible Arbeitszeiten



- Mitarbeiterkonditionen
- Vergünstigungen bei Kooperationspartnern



- Teamevents
- Angenehmes Betriebsklima