

Junior Firmenkundenberater (m/w/d)

(Vollzeit 39 Std./Woche, unbefristet)

Gestalte mit uns die Zukunft des strategischen Zukunftsfelds Firmenkundenbank

Die Firmenkundenbank ist ein strategisch wichtiges Zukunftsfeld der Volksbank Mittlerer Schwarzwald eG und leistet einen wesentlichen Beitrag zur nachhaltigen Entwicklung unserer Bank sowie zur Förderung des regionalen Mittelstands.

Die Position richtet sich an Talente, die ihre fachliche Entwicklung gezielt vorantreiben möchten, Freude am Vertrieb haben und aktiv an der Gestaltung dieses strategischen Zukunftsfelds mitwirken wollen. Sie bietet einen strukturierten Einstieg, klare Entwicklungsperspektiven und eine gezielte Vorbereitung auf eine vollwertige Rolle in der Firmenkundenberatung.

Dein Einstieg – strukturiert & begleitet

- ✓ Schrittweiser Einstieg in die Gewerbe/Firmenkundenberatung mit enger Begleitung durch erfahrene Beraterinnen und Berater
- ✓ Strukturierter 2-jähriger Entwicklungsplan mit dem klaren Ziel: Einsatz als gleichwertiger Gewerbe/Firmenkundenberater (m/w/d)
- ✓ Gezielte fachliche und persönliche Weiterbildung, z. B. über BWGV / ADG

Deine Aufgaben

- ✓ Betreuung unserer Gewerbe/Firmenkunden – zu Beginn insbesondere Kunden des Businesscenters
- ✓ Zeitlich begrenzter Einsatz in marktfolgenden Tätigkeiten (z. B. Analyse, Kreditprozesse) zum gezielten Kompetenzaufbau
- ✓ Übernahme einer Fach- bzw. Spezialisten Verantwortung, insbesondere im digitalen Umfeld und in der Zusammenarbeit mit Spezialisten
- ✓ Mitarbeit in Projekten und Pilotierungen (z. B. M365, Banking Workspace)
- ✓ Enge Zusammenarbeit mit angrenzenden Bereichen wie Private Banking, Vertriebsassistenten und weiteren Fachabteilungen
- ✓ Aktive Mitwirkung an der Weiterentwicklung und Digitalisierung des Firmenkundengeschäfts
- ✓ Einsatz im Assistenzteam der Individualkundenbank – Prozesse und Abläufe von Grund auf kennenlernen

Dein Profil

- ✓ Abgeschlossene Bankausbildung oder wirtschaftsnahes Studium
- ✓ Interesse an wirtschaftlichen Zusammenhängen und vertrieblichen Aufgaben
- ✓ Ausgeprägte Vertriebsorientierung und Freude am Umgang mit Firmenkunden
- ✓ Hohe digitale Affinität sowie Offenheit für neue Themen und Arbeitsweisen
- ✓ Strukturierte, selbstständige Arbeitsweise und Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen
- ✓ Teamfähigkeit und Lernbereitschaft

Deine Entwicklungsperspektive

Diese Position ist bewusst als Qualifizierungsposition angelegt und bietet dir:

- ✓ Einen klar strukturierten 2-jährigen Entwicklungsplan
- ✓ Frühzeitige Einbindung in Vertrieb und Kundenbetreuung
- ✓ Die Möglichkeit, fachliche Schwerpunkte im Firmenkundengeschäft aufzubauen
- ✓ Eine langfristige Perspektive innerhalb eines zentralen Geschäftsfelds der Volksbank Mittlerer Schwarzwald eG

Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Deine Online-Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellungen sowie des frühestmöglichen Eintrittstermins über unsere Homepage www.voba-msw.de.

Morgen kann kommen.
Wir machen den Weg frei.