



**Morgen  
kann kommen.**

**Wir machen Karriere möglich.**

Wir freuen uns auf Sie als:

## **Privatkundenberater Schwerpunkt Baufinanzierung (w/m/d)**

Werden Sie Teil unseres erfolgreichen Teams als Privatkundenberater (w/m/d) mit Schwerpunkt Baufinanzierung – in Vollzeit – am Standort Immendingen zum nächstmöglichen Zeitpunkt.

### **Das ermöglichen Sie:**

- Ganzheitliche Betreuung Ihres Kundenstamms und bedarfsorientierter Vertrieb unserer Produkte in der kompletten Breite unserer Produktpalette
- Schwerpunkt bildet hierbei das Wohnbaufinanzierungsgeschäft (inkl. öffentlicher Förderprogramme)
- Steigerung der Kundenbindung, der Kundenzufriedenheit und Ausbau Ihres Kundenportfolios sowie Akquisition von Neukunden
- Sie sind leistungsorientiert und wollen die vereinbarten Vertriebsziele erreichen

### **Das bringen Sie idealerweise mit:**

- mehrjährige Erfahrung in der Kundenberatung und fundierte Fachkenntnisse in den Bereichen: Geld- und Kapitalanlage, und insbesondere im Bereich Wohnbaufinanzierungen
- hohe Vertriebsorientierung und Beratungskompetenz
- ein sicheres und freundliches Auftreten
- Leistungsbereitschaft, Teamorientierung sowie die Bereitschaft zu einer aktiven Mitarbeit und Kundenansprache runden Ihr Profil ab

### **Das ermöglichen wir:**

- eine selbstständige und vielseitige Tätigkeit in einem engagierten Team
- eine leistungsgerechte Entlohnung und die im Bankbereich üblichen Sozialleistungen
- einen attraktiven Arbeitsplatz in einem ansprechenden Umfeld
- eine aktive Begleitung in Ihrer Karrierelaufbahn

### **Ihre VBSDN – Ihre Vorteile**

#### **Allgemeines:**

- innovatives & kollegiales Arbeitsumfeld
- Unterstützung von Vereinen und Institutionen vor Ort
- innovative, wachsende Geschäftsfelder
- 30 Tage Urlaub + Heiligabend & Silvester

#### **Finanzielles:**

- Tarifvertrag der VR Banken
- 13 Monatsgehälter & 40 Euro VL
- betriebliche Altersvorsorge mit Arbeitgeberzuschuss
- Mitarbeiterkonditionen, auch bei Verbundpartnern

#### **Arbeitsumfeld:**

- 39 Stunden-Woche & Gleitzeitregelung
- gute Verkehrsanbindung & Infrastruktur
- moderne Arbeitsplätze
- Arbeits- & Ausbildungsangebot in der Region für die Region

#### **Perspektiven:**

- hohe interne Besetzungsquote
- Trainee-Programme
- gezielte Förderung von Talenten
- Weiterbildungsangebote an den Genoa-Akademien

#### **Gesundheit:**

- betriebliches Gesundheitsmanagement
- ergonomische Arbeitsplätze
- Business-Bike
- Gruppen-Unfall- & Krankenversicherung für Mitarbeitende



Volksbank  
Schwarzwald-Donau-Neckar eG

07461 707-1155

gaby.kupferschmid@vbsd.de

www.vbsd.de

Bewerbung unter: [www.vbsd.de/stellenangebote](http://www.vbsd.de/stellenangebote)

