



**Schön wenn man
da etwas bewegen
kann, wo man lebt.**

Kundenberater (m/w/d) Vermögensbetreuung

Wir suchen Verstärkung im Geschäftsgebiet Siegen in Vollzeit; auch als Junior-Stelle möglich.

Als Vermögensbetreuer (m/w/d) sind Sie Experte für Anlagestrategien, Altersvorsorge und Vermögensverwaltung für vermögende Privatkunden und arbeiten in angenehmer Atmosphäre zusammen mit einem freundlichen und aufgeschlossenen Team! Die Stelle kann auch als Juniorstelle besetzt werden.

Ihr neuer Job:

- Ganzheitliche Bedarfserkennung und Beratung mit den Schwerpunkten Vermögen und Vorsorge direkt zugeordneter Mitglieder und Kunden sowie Akquisition von Neukunden
- Enge Zusammenarbeit mit weiteren Bedarfsfeldexperten im Privatkundengeschäft stationär und medial zur Sicherstellung eines optimalen Omnikanal-Beratungserlebnisses für Mitglieder und Kunden
- enge Zusammenarbeit mit den Beratungsteams im Ökosystem Immobilie als Netzwerker rund um alle Immobilienbedarfe der zugeordneten Kundenzielgruppe
- Erbringung exzellenter Service- und Dienstleistungsqualität für unsere Kunden
- Umsetzung der aus den Marktbearbeitungsstandards abzuleitenden Zielsetzungen
- Marktnahe Sachbearbeitung

Ihr Profil:

- Ausbildung zum Bankkaufmann (m/w/d) und einige Jahre Berufserfahrung in der Beratung von Privatkunden in den Bedarfsfeldern Liquidität, Vermögen, Vorsorge und Absicherung ist wünschenswert
- Besonderes Interesse und vertiefte Fähigkeiten zur Beratung in den Bedarfsfeldern Vermögen und Vorsorge
- Hohe vertriebliche Kommunikationsstärke im stationären Geschäft sowie auch im medialen Kundenkontakt
- Ausgeprägte Service – und Kundenorientierung
- Schnelle Auffassungsgabe

Bewerben Sie sich jetzt!

www.vbinswf.de/stellenangebote

Bei inhaltlichen Fragen wenden Sie sich gerne an:

Lavinia Heße – Bereichsleiterin Privatkundengeschäft Omnikanal – Tel. 02351 177-1750 oder

Anne Schmeck – Abteilungsleiterin Vermögensbetreuung SI
Tel. 0271 2300-133

Wir bieten Ihnen:

- Attraktive Vergütung nach Tarifvertrag (inkl. 13. Gehalt)
- 30 Tage Urlaub pro Jahr sowie am 24. & 31. Dezember
- Attraktive Zusatzleistungen – z.B. Bike Leasing, 40€ monatl. VL-Zahlung, betriebliche Altersvorsorge uvm.
- Vielzahl an Sonderkonditionen für Bank- und Versicherungsangebote
- Fortlaufende, individuelle Angebote zur fachlichen und persönlichen Entwicklung
- Möglichkeit zur Mitgestaltung und Entwicklung neuer Wege/Themenfelder
- Strukturierte und umfassende Einarbeitung