

Weil unsere **Zukunft**
nicht ohne die entsteht,
die sie vorantreiben.

**Morgen
kann kommen.**

Wir machen den Weg frei.

Für den Bereich Individualkunden suchen wir für unser Geschäftsgebiet eine Vertriebspersönlichkeit für die

Individualkundenberatung (m/w/d) in Vollzeit

Sie suchen einen zuverlässigen und erfolgreichen Arbeitgeber?

Wir bieten Ihnen als Genossenschaftsbank mit einer Bilanzsumme von über 2,7 Milliarden Euro und mehr als 420 Mitarbeitern (m/w/d) die passenden Voraussetzungen. Das große Vertrauen und die hohe Zufriedenheit unserer Kunden sind seit über 160 Jahren ein Garant für unser erfolgreiches Wachstum.

Das Ziel dieser Funktion ist die Sicherung und der Ausbau des zugeordneten Kundenbestandes sowie der Gewinnung von Neukunden unter Ertrags- und Erfolgsgesichtspunkten. Die am individuellen Kunden ausgerichtete Beratungs- und Betreuungsleistungen orientieren sich an den Vorgaben der definierten Geschäftsfeldstrategie. Die Leistungen konzentrieren sich auf die IST-Analyse des Kunden sowie die Geschäftsprozesse Vermögensanlage/-bildung und privater Finanzierungsbedarf.

Ihr künftiges Aufgabengebiet umfasst unter anderem:

- Ganzheitliche, bedarfsgerechte und effiziente Beratung und Betreuung der zugeordneten Kunden in allen Bereichen des Kundenbedarfs einschl. zugeordneter Sachbearbeitung
- Umsetzung des Kundenbeziehungsmanagements gemäß dem Marktbearbeitungsansatz
- Gezielte Akquise von Neukunden und Steigerung der Ausschöpfung des vorhandenen Potenzials
- Durchführung und Dokumentation von Beratungsgesprächen (auch WpHG-Anforderungen)

Ihr Profil:

- Ausbildung zum/zur Bankkaufmann/Bankkauffrau
- Weitere relevante Qualifikationen/absolvierte Weiterbildungen (Bankfachwirt/in etc.) werden erwartet
- Langjährige Erfahrung in der Kundenberatung mit ganzheitlichen, technikunterstützten Ansätzen
- Fundierte Kenntnisse in den für die Zielgruppe relevanten Beratungsthemen
- Konzeptionelles und lösungsorientiertes Denken
- Strukturierte und selbständige Arbeitsweise, Teamfähigkeit
- Akquisestärke, Zielorientierung und Belastbarkeit

Wir bieten Ihnen:

- Eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit
- Entscheidungsspielräume sowie Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Ein engagiertes, aufgeschlossenes Team
- Die Anwendung der Tarifverträge der Volks- und Raiffeisenbanken

Das klingt nach einem guten Plan für Ihre berufliche Zukunft?

Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins über unser Bewerbungsportal: <https://www.voba-rl.de/wir-fuer-sie/karriere>