voba-rll.de

Weil unsere Zukunft nicht ohne die entsteht, die sie vorantreiben.

Morgen kann kommen.
Wir machen den Weg frei.

Für unseren Bereich Privatkunden suchen wir Vertriebspersönlichkeit für die

stationäre Privatkundenberatung (Mensch)

Wir bieten Ihnen u.a.:

- Ein Umfeld in dem Sie Ihre Skills voll zum Einsatz bringen können
- Ihre Work-Life-Balance ist uns wichtig! 5 Tage on top zu 30 Tagen Tarifurlaub (+Weihnachten, Silvester)
- Eine gesunde Arbeitsatmosphäre, in der gegenseitiger Respekt und Wertschätzung täglich gelebt werden
- Ihre Ziele unterstützen wir mit umfangreichen Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Zahlreiche weitere Benefits wie Jobrad, Mitarbeitendenkonditionen, BGM, Events uvm. für Sie

Ihre Aufgaben:

- Sie beraten unsere Privatkunden ganzheitlich in allen Bedarfsfeldern gemäß dem Marktbearbeitungskonzept.
- Mit Ihrer gewinnenden Persönlichkeit finden Sie Neukunden/Neumitglieder und bauen bestehende Kundenbeziehungen gezielt aus und tragen somit wesentlich zum Unternehmenserfolg bei.
- Sie präsentieren uns mit gutem Wissen nach außen.

Das bringen Sie mit:

- Sie bringen bereits Erfahrung in der Branche Bank und relevanten Finanzdienstleistungsprodukten mit und haben eine abgeschlossene Ausbildung und ggf. weitere relevante Qualifikationen?
- Wenn nicht, freuen wir uns auch über Bewerbungen von Quereinsteigerinnen und Quereinsteiger.
- Sie können gut mit anderen Menschen in Verbindung gehen und andere schätzen Ihren Rat.
- Sie wissen, wie man Menschen von guten Dingen überzeugen kann.

Bitte zögern Sie nicht uns Ihre Bewerbung zukommen zu lassen, auch wenn Sie nicht alle Anforderungen erfüllen. Wir prüfen Ihre Bewerbung gerne!

Die Stelle ist wie folgt (ggf. nach Einarbeitung) eingruppiert: Vergütungsgruppe (VG) B3 bzw. in die Tarifgruppe (TG) 6 mit Entwicklungsmöglichkeit auf die Vergütungsgruppe (VG) C1 bzw. in die Tarifgruppe (TG) 7. Für weitere Auskünfte steht Ihnen die Personalabteilung gerne zur Verfügung.

Volksbank
Rheingau-Lahn-Limburg