



#zukunftsorientiert

Wir arbeiten bei der Volksbank
Kassel Göttingen, weil uns

Innovation

Mut

Weiterentwicklung

wichtig sind!

Wir sind Genossenschaft.
Gestatten Sie mit!

Junior Firmenkundenberater (m / w / d)

Arbeitsort: Region Göttingen || Arbeitszeit: Vollzeit (39 Stunden/ Woche) oder Teilzeit || Anstellungsform: Unbefristet

Wir sind eine mittelständische Genossenschaftsbank in der Region Nordhessen und Südniedersachsen mit rund 500 Mitarbeiter*innen. Gemeinsam gestalten wir mit Leidenschaft die Finanzgeschäfte unserer mehr als 110.000 Privat- und Firmenkund*innen. Hierbei zeichnet uns unser lebensbegleitender Beratungsansatz aus: Wir fokussieren eine kontinuierliche, zuverlässige Partnerschaft auf Augenhöhe und eine zukunftsweisende Ausrichtung unserer Geschäftstätigkeit. **Wir sind mehr als Bank. Wir sind Genossenschaft. Gestalten Sie mit!**

Als Junior Firmenkundenberater*in betreuen Sie Geschäftskund*innen, die unseren Firmenkunden-Regionalteams zugeordnet sind. Überwiegend sind dies „Pool-Kund*innen“, in Absprache können Sie jedoch auch erste Firmenkund*innen in die Direktzuordnung übernehmen. Im Rahmen unseres Strategiegelgesprächs (Beratungskonzept) erfassen Sie die Ziele der Geschäftskund*innen und unterbreiten Lösungsvorschläge, die auf einer Analyse der individuellen Finanz- und Lebenssituation basieren. Sie machen unsere hohe Beratungskompetenz und unsere unternehmerischen Werte erlebbar.

Ihre Rolle in unserem Team – hier gestalten Sie mit:

- **Sie betreuen** schwerpunktmäßig Kund*innen aus den Segmenten Geschäfts- und Gewerbekunde und bauen eine vertrauensvolle Kundenbeziehung auf.
- **Sie beraten** Ihre Kund*innen im Rahmen unseres Strategiegelgesprächs zur Liquiditäts- und Zukunftssicherung in den Bedarfsebenen:
 - Liquiditätsanalyse
 - Investition/ Finanzierung
 - Zahlungsverkehr
 - Unternehmensrisiken
 - Firmen-Versorgungssystem
 - Vorsorge- und Ruhestandsplanung
 - Vermögensberatung
 - Zukunftssicherung der Familie
 - Nachfolgeplanung

Bei Bedarf ziehen Sie erfahrenere Firmenkundenberater*innen, spezialisierte Kolleg*innen der Bank oder Verbundpartner hinzu.

- **Sie identifizieren** mögliche Kundenbedarfe und halten den Kontakt zu Ihren Kund*innen durch eigeninitiierte Ansprache aufrecht.
- **Sie übernehmen** die Ihnen zugeordnete Sachbearbeitung (z. B. Disposition und Vor- und Nachbereitung von Terminen).
- **Sie arbeiten** eng mit den Kolleg*innen des Firmenkundencenters, der Marktassistenten Firmenkundenberatung und der zentralen Marktunterstützung zusammen.

Ihr Profil – das bringen Sie mit:

- **Sie haben** eine Bankausbildung abgeschlossen und besitzen bereits 1-2 Jahre Erfahrung in der Finanzberatung von Firmenkund*innen.
- **Sie haben** idealerweise die Weiterbildung „Firmenkundenbetreuer I“ an der GenoAkademie oder eine gleichwertige Weiterbildung erfolgreich abgeschlossen und verfügen bereits über die WKR-Kompetenz.
- **Sie interagieren** schriftlich und mündlich sicher auf Deutsch (C1).
- **Sie besitzen** einen Führerschein (Klasse B).
- **Sie haben** eine ausgeprägte Leidenschaft für das Firmenkundengeschäft und sind in der Lage, (Vertriebs-)Potenziale zu erkennen und zu nutzen. Die Erreichung von Vertriebszielen verfolgen Sie aktiv.
- **Sie begegnen** Ihrem Gegenüber auf Augenhöhe, interessiert und wertschätzend. In die individuellen Situationen Ihrer Kund*innen (Emotionen, Motive, etc.) können Sie sich gut hineinversetzen.
- **Sie gestalten** soziale Beziehungen durch aktives Zuhören, sind in der Lage die Wünsche und Bedarfe Ihrer Kund*innen zu erkennen und berücksichtigen diese in Ihrer Beratung ganzheitlich.
- **Sie überzeugen** im Kontakt zu Ihren Kund*innen durch eine klare Kommunikation sowie Ihr sicheres und verbindliches Auftreten.
- **Sie sind** für Ihre „hands-on-Mentalität“ bekannt, übernehmen gerne Verantwortung und nutzen gegebene Entscheidungsspielräume aus. Alternativ sind Sie bereit, in eine solche Rolle hineinzuwachsen.

Unsere Benefits



Gehalts- und Sozialleistungen

Ein Vergütungspaket bestehend aus einem Grundgehalt von 41.500 € bis 51.500 € (inkl. 13. Gehalt), erfolgsabhängiger Bonuszahlung, betrieblicher Altersvorsorge, vermögenswirksamer Leistungen, Job-Ticket, Job-Rad und Studienförderung.



Work-Life-Balance

Eine Unternehmenskultur, die die Vereinbarkeit von Privat- und Berufsleben durch 30 Urlaubstage im Jahr (bei Vollzeittätigkeit), individuelle Teilzeitmodelle, flexible Arbeitszeiten (06:00 - 20:00 Uhr; nach Kundenbedarf), mobile Arbeit, Betriebskindergarten und Ferienbetreuung sowie Sonderurlaub unterstützt.



Weiterbildung und Entwicklung

Ein umfangreiches internes und externes Seminarangebot zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung sowie regelmäßige Feedbackgespräche.



Gesundheitsförderung

Ein vielfältiges Angebot von gesundheitserhaltenden und -fördernden Maßnahmen wie z. B. Business-Yoga, Augenuntersuchung, Gesundheits-Check sowie Ernährungskurse.



Ihre Ansprechpartnerin: Sabrina Kolacki
Telefon: 0561/7893-1143
E-Mail: sabrina.kolacki@vobakg.de
LinkedIn: Sabrina Kolacki

Weitere Informationen und Bewerbung unter www.vobakg.de/karriere

