



**Morgen
kann kommen.**

Wir machen den Weg frei.

Zögern Sie nicht und bewerben Sie sich...

Immobilienmakler (m/w/d)

Vollzeit/ Teilzeit (mind. 20 Std./Wo.)

Zur Erweiterung unseres Teams und weiterem Wachstum in diesem Geschäftsfeld ist zum nächstmöglichen Zeitpunkt die oben genannte Position im Bereich unserer Immobilienvermittlung zu besetzen.

Ihre neue Stelle

Die Aufgabe dieser Stelle ist es unsere gute Marktposition im regionalen Immobilienvermittlungsgeschäft weiter auszubauen und damit die Wachstumsstrategie unserer Bank zu unterstützen. Im Rahmen einer eigenständigen Arbeitsweise am Kunden und in Projekten arbeiten Sie orientiert an den Werten einer Genossenschaftsbank. Von der Besichtigung bis zur Umsetzung des Kaufvertrages und bei Bedarf darüber hinaus, erfolgt eine enge Begleitung der Vertragsparteien durch Sie. Neben dem Prozess der Immobilienvermittlung arbeiten Sie mit dem Bereich Immobilienfinanzierung unserer Bank zusammen, um sowohl für unsere Bank aber auch die Immobilienkäufer eine Betreuung aus einer Hand zu ermöglichen.

Ihre Aufgaben

Durch eine qualifizierte Kundenberatung unter Einhaltung rechtlicher Vorgaben, sollen Immobilien auf Grundlage eines Maklervertrages zum Verkauf vermittelt werden. Damit verbunden ist die Akquisition von Vermittlungsobjekten und passender Kaufinteressenten. Zusätzlich sind die Sicherstellung, Verarbeitung und Pflege der dazugehörigen Informationen Ihr Handwerkszeug.

Sie verstehen sich als Partner unserer Kunden im gesamten Verkaufs- bzw. Kaufprozess einer Immobilie.

Ihr Profil

Sie sind bereits in der Immobilienvermittlung tätig und verfügen über einen entsprechenden Abschluss (Immobilienkaufmann/frau) oder besitzen mehrjährige Erfahrung in der Immobilienvermittlung. Ihre sehr guten Kenntnisse des Immobilienmarktes, insbesondere im Landkreis Gießen und dem Lahn-Dill-Kreis setzen Sie gekonnt zur Gewinnung neuer Kunden und Kontakte ein. Neben einer hohen Kommunikations- und Teamfähigkeit wird eine hohe Kundenorientierung und Durchsetzungsvermögen für diese Stelle benötigt. Flexibilität, ausgeprägte Entscheidungsstärke sowie Bereitschaft zur regelmäßigen Weiterbildung werden vorausgesetzt. Technische Entwicklungen und Optimierung von Prozessen gestalten Sie aktiv mit.

Bei entsprechender Erfahrung und Vorbildung in der Immobilienwirtschaft kann diese Stelle auch als Qualifizierungsweg gestaltet werden. Ergänzende Kenntnisse können je nach Vorbildung durch geeignete Aus- und Weiterbildungsmaßnahmen erworben werden.



**Morgen
kann kommen.**

Wir machen den Weg frei.

Ihre Chancen

Neben einem abwechslungsreichen Aufgabengebiet, kurzen Entscheidungswegen und hoher Eigenverantwortung bieten wir Ihnen eine herausfordernde und interessante Tätigkeit in einem motivierten Team. Sie profitieren bei der Vermittlung von Immobilien von unserer guten Marktposition als zuverlässige Regionalbank.

Ihr Gehalt

Die Vergütung der ausgeschriebenen Stelle bewegt sich auf Basis des aktuellen Tarifvertrages für die Volksbanken und Raiffeisenbanken zwischen 3.400 € bis 4.600 € (abhängig von Ihrer Qualifikation) (13 Monatsgehälter) zzgl. maximale vermögenswirksame Leistung.

Für die eigenständige Vermittlungstätigkeit ist zusätzlich eine Provisionsregelung vorgesehen.

Ihre Benefits

- Betriebliche Altersvorsorge
- Betriebliche Weiterbildung
- Betriebliches Gesundheitsmanagement
- Betriebsarzt
- Jobrad
- Flexible Arbeitszeiten
- Mitarbeiter-Rabatt / Preisnachlässe auf Produkte/Dienstleistungen des Unternehmens
- Kurze Entscheidungswege, u. v. m.

Ihr Kontakt

Für Rückfragen sprechen Sie gerne unsere Leiterin Immobilienberatung, Frau Saskia Bachmann, Tel.: 0641 6056-0 an.

Über unsere Homepage www.voba-heuchelheim.de können Sie Ihre Bewerbungsunterlagen direkt per Klick auf den Button „Jetzt bewerben“ in unser Bewerbungsportal hochladen, oder Sie senden Ihre Bewerbung in schriftlicher Form an bewerbung@voba-heuchelheim.de.

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen.