

**Morgen
kann kommen.**

Wir machen den Weg frei.

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung?
Dann bewerben Sie sich zum nächstmöglichen Zeitpunkt bei uns als

Vertriebsunterstützung Firmenkunden (m/w/d)

unbefristet, in Teil- oder Vollzeit

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine Vertriebsunterstützung Firmenkunden (m/w/d). Freuen Sie sich auf eine verantwortungsvolle, abwechslungsreiche Tätigkeit mit Gestaltungsspielraum. Wir bieten Ihnen vielseitige und anspruchsvolle Aufgaben in einem dynamischen Umfeld sowie die Möglichkeit, Ihre Fachkenntnisse weiter auszubauen und aktiv an der Weiterentwicklung unserer Genossenschaftsbank mitzuwirken.

Die Volksbank Bad Salzuflen eG ist mit einer Bilanzsumme von ca. 896 Mio. Euro und 134 Mitarbeitenden eine moderne und leistungsstarke Genossenschaft. Wir sind kompetenter und verlässlicher Partner der Menschen und Unternehmen in der Region und unterstützen unsere Kundinnen, Kunden und Mitglieder ehrlich, respektvoll und fair beim Anpacken ihrer Pläne. Dafür brauchen wir Mitarbeitende, die unsere Werte genauso teilen wie unsere Vision: Wir brauchen Sie.

Das bieten wir Ihnen

Attraktive Vergütung: Sie profitieren neben einer attraktiven Vergütung mit mindestens 13 Gehältern von vielen weiteren Sozialleistungen.

Weiterentwicklung: Ein Arbeitsplatz in unserer Bank ist nicht nur sicher, sondern wir unterstützen Sie auch bei Ihrer individuellen Karriereplanung und Weiterentwicklung.

Flexible Arbeitszeitgestaltung: Neben einer flexiblen Arbeitszeitgestaltung bieten wir Ihnen für weitere Flexibilität mobiles Arbeiten an. Am Geburtstag schenken wir Ihnen einen freien Nachmittag und Mehrarbeit wird in unserer digitalen Zeiterfassung dokumentiert und kann durch Freizeit ausgeglichen werden.

#GIVE: Bei uns werden Sie Teil einer starken genossenschaftlichen Gemeinschaft, in der ein wertschätzender und kollegialer Umgang großgeschrieben wird. #GIVE steht dabei für unsere Werte, nach denen wir arbeiten - Gemeinschaft, Innovation, Vertrauen und Engagement. Unser Ziel: Uns gemeinsam immer weiterzuentwickeln. Unsere Erfolge feiern wir gerne bei diversen Events.

Ausgezeichneter Arbeitgeber: Mit einem hervorragenden Score von 4,3 Sternen und einer Weiterempfehlungsrate von 100 % gehören wir laut Kununu zu den attraktivsten Arbeitgebern der Region.

Und on Top: Bieten wir Ihnen viele weitere attraktive Mehrwerte wie Bikeleasing, betriebliche Gesundheitsförderung und Corporate Benefits. Zudem profitieren Sie bei uns von einem kostenlosen Mitarbeiterkonto, einer betrieblichen Altersvorsorge und weiteren attraktiven Mitarbeiterkonditionen bei unseren Verbundpartnern.

Ihre Aufgaben bei uns

- **Unterstützung im Tagesgeschäft der Firmenkundenbetreuung:** Sie entlasten unser Team Firmenkundenbetreuung und übernehmen beratungsnahe Aufgaben wie die Terminvorbereitung, Kundendatenpflege, Kundenkorrespondenz und Online-Banking.
- **Mitwirkung im Kreditprozess:** Sie begleiten Kreditantragsprozesse, prüfen Unterlagen, analysieren Bilanzen sowie betriebswirtschaftliche Auswertungen auf Plausibilität und bereiten fundierte Voten und Beschlussvorlagen vor – stets im Einklang mit gesetzlichen Vorgaben und unserer Risikostrategie.
- **Verantwortung für laufende Kreditengagements:** Sie überwachen bestehende Engagements, berücksichtigen individuelle Vereinbarungen und sind dabei im regelmäßigen Austausch mit den Firmen- und Gewerbekundenbetreuenden.
- **Vertriebsunterstützung und Projektarbeit:** Sie bereiten Vertriebsmaßnahmen sowie Kundentermine organisatorisch und inhaltlich vor, führen Recherchen durch und wirken aktiv an Projekten zur Weiterentwicklung des Firmenkundengeschäfts mit.

Das bringen Sie mit

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zur Bankkauffrau / zum Bankkaufmann, idealerweise ergänzt durch eine Weiterbildung, z. B. zum Bankbetriebswirt (m/w/d)
- Erste Erfahrung im gewerblichen Kreditgeschäft oder in der Firmenkundenberatung ist von Vorteil
- Hohes Maß an Vertriebs- und Kundenorientierung sowie Zuverlässigkeit und Eigenverantwortung
- Strukturiertes, selbstständiges Arbeiten und ein ausgeprägtes analytisches Denkvermögen
- Teamgeist, Kommunikationsstärke und unternehmerisches Verständnis
- Idealerweise regionale Verbundenheit und gute Kenntnisse der Markt- und Branchenstruktur in unserem Geschäftsgebiet

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wenn Sie bereit sind, diese anspruchsvolle Position zu übernehmen, dann bewerben Sie sich über unsere [Homepage](#) oder über unser [Schnellbewerbungsportal](#).

Für Fragen zu dieser Stelle steht Ihnen unser Marktvorstand, Matthias Kruse, unter der Telefonnummer (05222) 801-1001 gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

**Volksbank
Bad Salzuflen eG** 