

**Morgen
kann kommen.**
Wir machen den Weg frei.

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung?
Dann bewerben Sie sich zum nächstmöglichen Zeitpunkt bei uns als

Privatkundenbetreuer (m/w/d)

unbefristet, in Teil- oder Vollzeit

Sie sind kommunikativ, serviceorientiert und haben Freude daran, Menschen bei ihren finanziellen Fragen zu unterstützen? Dann sind Sie bei uns genau richtig! Wir suchen ab sofort Verstärkung für unsere persönliche und digitale Privatkundenbetreuung für unsere Geschäftsstelle Lange Straße. Egal, ob in Teilzeit oder Vollzeit, bei uns erwartet Sie eine unbefristete Anstellung mit spannenden Aufgaben im Team Privatkunden.

Das sind wir

Unsere Bank zeichnet sich durch ihre regionale Verwurzelung und ihre familiäre Atmosphäre aus. Als mittelgroße Bank mit über 130 Mitarbeitenden legen wir Wert auf eine offene Kommunikationskultur auf Augenhöhe. Dank flacher Hierarchien und kurzer Entscheidungswege bieten wir Ihnen die Möglichkeit, aktiv Verantwortung zu übernehmen und Ihre Ideen direkt einzubringen. Die enge Verbundenheit innerhalb unseres Teams sowie die persönliche Zusammenarbeit schaffen ein Arbeitsumfeld, in dem Wertschätzung und Teamgeist im Mittelpunkt stehen. Wenn Sie eine Position suchen, in der Sie sich persönlich und fachlich weiterentwickeln möchten, sind Sie bei uns genau richtig.

Das bieten wir Ihnen

Attraktive Vergütung: Sie profitieren neben einer attraktiven tariflichen Vergütung mit mindestens 13 Gehältern von vielen weiteren Sozialleistungen.

Weiterentwicklung: Ein Arbeitsplatz in unserer Bank ist nicht nur sicher, sondern wir unterstützen Sie auch bei Ihrer individuellen Karriereplanung und Weiterentwicklung.

Flexible Arbeitszeitgestaltung: Neben einer flexiblen Arbeitszeitgestaltung bieten wir Ihnen für weitere Flexibilität mobiles Arbeiten an. Mehrarbeitsstunden werden transparent in unserem digitalen Zeiterfassungssystem erfasst und können durch Freizeit ausgeglichen werden.

#GIVE: Bei uns werden Sie Teil einer starken genossenschaftlichen Gemeinschaft, in der ein wertschätzender und kollegialer Umgang großgeschrieben wird. #GIVE steht dabei für unsere Werte, nach denen wir arbeiten - Gemeinschaft, Innovation, Vertrauen und Engagement. Unser Ziel: Uns gemeinsam immer weiterzuentwickeln. Unsere Erfolge feiern wir gerne bei diversen Events.

Ausgezeichneter Arbeitgeber: Mit einem hervorragenden Score von 4,3 Sternen und einer Weiterempfehlungsrate von 96 % gehören wir laut Kununu zu den attraktivsten Arbeitgebern der Region.

Und on Top: Bieten wir Ihnen viele weitere attraktive Mehrwerte wie Bikeleasing, Gesundheitsförderung, Corporate Benefits, kostenloses Mitarbeiterkonto, betriebliche Altersvorsorge und weitere attraktive Mitarbeiterrabatte.

Ihre Aufgaben bei uns

- Sie begleiten und unterstützen unsere Kund*innen in finanziellen Angelegenheiten im Rahmen effizienter Beratung bei der Erreichung ihrer Ziele.
- Sie sichern bestehende Kundenbeziehungen und gewinnen neue Kund*innen für unsere Bank.
- Sie beraten bedarfsorientiert zu unseren Bankprodukten und Dienstleistungen und handeln dabei kunden- und abschlussorientiert.
- Sie erkennen Potenziale und setzen Vertriebsmaßnahmen um.

Das zeichnet Sie aus

- Eine erfolgreich abgeschlossene Bankausbildung.
- Erfahrung in der Betreuung von Privatkund*innen und im Vertrieb von Bankdienstleistungen ist wünschenswert.
- Sie sind kommunikativ, akquisitionsstark und begeistert mit Ihrer Beratungskompetenz.
- Eine selbstständige und strukturierte Arbeitsweise sowie Teamorientierung, Belastbarkeit und Flexibilität.

Selbst wenn Sie heute noch nicht alle genannten Anforderungen erfüllen, freuen wir uns über Ihre Bewerbung. Fehlende Qualifikationen können durch Seminare und Schulungen erworben werden.

Bereit für den nächsten Karriereschritt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung über unsere Homepage.

Für Fragen zu dieser Stelle steht Ihnen unser Bereichsleiter Privatkunden Ralf Jekel unter der Telefonnummer (05222) 801-7001 gerne zur Verfügung.

