

# Weil unsere *Zukunft* nicht ohne die entsteht, die sie vorantreiben.

Wir suchen  
Sie für  
unser Team.

Wir, die Vereinigte Volksbank eG, sind eine eigenständige mittelständische Genossenschaft mit rund 300 Mitarbeitern und zehn Geschäftsstellen im Kreis Höxter. Unser gemeinsamer Auftrag ist es, Leben und Wirtschaften in und für eine gesunde Umwelt zu gestalten. Als nachhaltig orientiertes Unternehmen gehören Familienfreundlichkeit sowie die Förderung der persönlichen und fachlichen Entwicklung aller Mitarbeiter zu den Fundamenten unseres Handelns. Gemeinsame Werte wie Fairness, Transparenz und Bodenständigkeit sind feste Bestandteile unserer Philosophie. Zusammen gestalten wir das Banking und die Region von morgen.

Wir suchen zum nächstmöglichen Termin, **spätestens zum 1. Oktober 2024**, im Zuge des Weiteren Auf- und Ausbaus unseres Geschäftsfelds eine

## Vertriebsassistentenz für Gebietsleiter v-vb | agrarfinanz (m/w/d) (als Vollzeitstelle).

### Was diese Stelle ausmacht:



„Wir bauen v-vb | agrarfinanz weiter aus! Gestalten Sie in einem engagierten Team den genossenschaftlichen Objektfinanzierer mit Hausbankvorteil mit, und prägen Sie so ein prägnantes Alleinstellungsmerkmal der Vereinigten Volksbank.“

Ralph Heinemann, Vertriebsdirektor v-vb | agrarfinanz

### Wir bieten Ihnen:

- Gesundheitsangebote
- Lebensarbeitszeitkonto
- Betriebliche Altersvorsorge
- Persönliche und fachliche Bildungsangebote
- Leasing von Fahrrädern und Digital-Technik
- Sonderurlaub für regionale Brauchtumspflege, Bildung und besondere Anlässe
- Teamevents

### Ihr Aufgabengebiet:

- Unterstützung der Vertriebsaktivitäten eines oder mehrerer Gebietsleiter bezogen auf die Zusammenarbeit mit Herstellern bzw. Händlern von Land- und Forsttechnik (inkl. Erneuerbare Energie Technik) sowie Landwirten, Agrargenossenschaften, Agrargesellschaften, Lohnunternehmen und anderen landwirtschaftlichen Dienstleistern
- Organisation und Abwicklung des Angebots-, Auftrags- und Vertragswesens für die angeschlossenen Gebietsleiter
- Umsetzung und Weiterentwicklung der Produktstrategie der v-vb | agrarfinanz

### Ihr Profil:

- abgeschlossene Bankausbildung ergänzt um ein bankwirtschaftliches Studium (bsp. Bankfachwirt) bzw. die Bereitschaft, dieses berufsbegleitend zu absolvieren
- Alternativ: kfm. Ausbildung mit Nähe zur Zielgruppe
- Idealerweise Erfahrung im Vertrieb
- Strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Freude am Umgang mit Menschen
- Vertriebsorientiertes sowie gesamtbankbezogenes vernetztes Denken
- Ergebnisorientierung, Gestaltungswillen unter Einbezug aller Beteiligten
- Einfühlungsvermögen und Empathie

### Interesse geweckt? Jetzt bewerben.

Für stellenbezogene Fragen steht Ihnen gerne zur Verfügung:

**Leoni Sobotta** (Teamleitung)  
05272 6007-7031  
Leoni.Sobotta@v-vb.de

Ihre aussagekräftige **Bewerbung** richten Sie bitte direkt über diesen Link an unsere Personalentwicklerin Frau **Jennifer Rühl**:

<https://vr.mein-check-in.de/v-vb/position-104685>

