

Auf Jobsuche ?

Privatkundenberater (m/w/d) in Vollzeit In Neuenrade

Für unsere Privatkundenberatung in unserer Filiale Neuenrade suchen wir langfristig Verstärkung! Als Kundenberater/in sind Sie Experte/in für Banking und Finanzierungen für unsere KundInnen und arbeiten in angenehmer Atmosphäre zusammen mit einem freundlichen und aufgeschlossenen Team!

Ihr neuer Job:

- **TEAM:** Als erstes lernen Sie Ihr Team kennen und bekommen eine individuelle und strukturierte Einarbeitung in Ihr Aufgabengebiet und die bankeigenen Systeme
- **PERSÖNLICH:** Ganzheitliche bedarfsorientierte Beratung der zugeordneten Mitglieder und Kunden in Hinblick auf Geldanlage/Fondsberatung, Finanzierungsmöglichkeiten, Krediten und Versicherungen
- **ANALYTISCH:** Markt- und Ergebnisanalysen geben Ihnen Orientierung und Ihre Ziele motivieren Sie, Ihre Kunden bestmöglich zu beraten
- **INNOVATIV:** Sie helfen Menschen sich im Finanzdschungel zurechtzufinden und das passende Bankprodukt für die individuellen Bedürfnisse zu finden
- **ZUSAMMENARBEIT:** Sie können bei einem Thema nicht optimal weiterhelfen? Kein Problem – Die KollegInnen aus dem Fachbereich unterstützen gerne, denn...

...was einer alleine nicht schafft, das schaffen viele!

Wir bieten Ihnen:

- 13 Gehälter + betriebliche Altersvorsorge + VL
- Moderne und flexible Gestaltung Ihres Arbeitsalltags
- Einen modernen, hellen Arbeitsplatz
- Attraktive Zusatzleistungen – z.B. E-Bike Leasing
- Vielzahl an Sonderkonditionen für Bank- und Versicherungsangebote
- Fortlaufende individuelle Angebote zur fachlichen und persönlichen Entwicklung
- Möglichkeit zur Mitgestaltung und Entwicklung neuer Wege/Themenfelder
- Firmenevents / Betriebsfeste

Ihr Profil:

- **QUALIFIZIERT:** Sie haben eine abgeschlossene Ausbildung zum Bankkaufmann/ zur Bankkauffrau
- **VERTRIEBSSTARK:** Ihre Freude am Vertrieb und der individuellen Beratung und Ihre Erfahrung ist spürbar
- **KUNDENORIENTIERT:** Unsere Kunden und Mitglieder stehen für uns im Mittelpunkt. Das beweisen Sie mit Ihrer Dienstleistungsmentalität
- **DIGITAL:** Sie kennen bestehende Bankanwendungen oder finden sich dort schnell zurecht. Services, Transaktionen und Produktabschlüsse erledigen Sie schnell und digital
- **SKILLS:** Sie haben eine schnelle Auffassungsgabe, lernen schnell und können unternehmerisch denken
- **SERIÖS:** Sie legen hohen Wert auf ein gepflegtes Äußeres und können sich gut ausdrücken
- **AUFGESCHLOSSEN:** Ihre KollegInnen schätzen Ihre angenehme Art, Ihren Teamspirit und Ihre Motivation.

Und, Interesse?

Dann bewerben Sie sich jetzt und kommen Sie in unser Team.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bei inhaltlichen Fragen wenden Sie sich gerne an:

Daniela Hansen – Teilmarktleiterin – +49 (0) 2392 965 1206
daniela.hansen@vbinswf.de

Bernd Schöler – Bereichsleiter Privatkundengeschäft Filialen –
+49271 2300 156

www.VBinSWF.de