

**Schön, wenn man
da etwas bewegen
kann, wo man lebt.**



Firmenkunden-Vertriebsreferent (m/w/d)

Wir suchen Verstärkung jeweils für die Standorte Siegen oder Neuenrade / Lüdenscheid.

Als Firmenkunden-Vertriebsreferent (m/w/d) sind Sie Teil unseres Teams in der Firmenkundenbank der Volksbank in Südwestfalen eG. Gemeinsam mit unseren Beratern gestalten Sie den Vertrieb mit unseren Firmenkunden. Dabei stehen sie im direkten Kundenkontakt und verantworten im Rahmen der Sachbearbeitung die Einhaltung regulatorischer Vorgaben. So tragen Sie aktiv zum Erfolg unserer Bank und unserer Firmenkunden bei. Wir suchen langfristige Verstärkung in Vollzeit – freuen uns aber auch über Bewerbungen in Teilzeit, um gemeinsam die passende Lösung zu finden.

Ihr neuer Job:

- Unterstützung und Zusammenarbeit mit unseren Unternehmens- und Firmenkundenbetreuern
- Direkter (meist telefonischer) Kundenkontakt zu unseren Unternehmens- und Firmenkunden
- Organisation der Zusammenarbeit und Abstimmung mit unseren Fachabteilungen / Verbund
- Unterstützung der Betreuer bei der vertrieblichen Gesprächsvorbereitung – und nachbereitung im Sinne des UnternehmerDialoges / Vertriebsmanagements
- Sachbearbeitung rund um die Themen Kunde, Konto und Karte
- Erstellung hochwertiger Angebote / Exposé

Ihr Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung zum Bankkaufmann (m/w/d) oder anstehender Ausbildungsabschluss zum Bankkaufmann (m/w/d)
- Eigeninitiative und Selbstständigkeit
- Ausgeprägte Dienstleistungsorientierung
- Flexibilität und Organisationstalent
- Kommunikationsfähigkeit sowie Markt – und Kundenorientierung

Bewerben Sie sich jetzt!

www.vbinswf.de/stellenangebote

Bei inhaltlichen Fragen wenden Sie sich gerne an:

Selli Balschuweit – Gruppenleiterin Firmenkunden-
Vertriebsreferat – Tel. 02351 177 - 1157

Wir bieten Ihnen:

- Attraktive Vergütung nach Tarifvertrag (inkl. 13. Gehalt)
- 30 Tage Urlaub pro Jahr sowie am 24. & 31. Dezember
- Attraktive Zusatzleistungen – z.B. Bike Leasing, 40€ monatl. VL-Zahlung, betriebliche Altersvorsorge uvm.
- Vielzahl an Sonderkonditionen für Bank- und Versicherungsangebote
- Fortlaufende, individuelle Angebote zur fachlichen und persönlichen Entwicklung
- Möglichkeit zur Mitgestaltung und Entwicklung neuer Wege/Themenfelder
- Strukturierte und umfassende Einarbeitung