



Geschäftskundenberater (m/w/d)

Wir suchen am Standort Siegen, Lüdenscheid oder Meinerzhagen in Vollzeit

Die Geschäftskundenberatung ist für die Gestaltung des gesamten Beziehungsmanagements verantwortlich und deckt die komplette gewerbliche und private Sphäre des Kunden ab. Als kompetenter Ansprechpartner soll der Stelleninhaber eine vertrauensvolle Kunde-Bank-Beziehung aufbauen und nachhaltig pflegen. Dies erfolgt in enger respektvoller gleichberechtigter Zusammenarbeit mit den Bereichen Qualitätsmanagement, Immobilien und Verbund.

Ihr neuer Job:

- Kundenorientierte Betreuung der zugeordneten Kunden sowie die Erkennung von Bedarfen, Potenzialen und Signalen
- Ganzheitliche Kundenberatung des fest zugeordneten Kundenportfolios in den verschiedenen Bedarfsebenen, wie beispielsweise Investition, Liquidität, Vorsorge, Vermögensanlage und Leasing
- Begleitung Ihres Kundenportfolios in ihrer unternehmerischen Entwicklung
- Verantwortung für Kreditentscheidungen im Rahmen der Kompetenzen und Kreditrisiken
- Gewinnung von Neukunden

Ihr Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung zum Bankkaufmann (m/w/d) oder anstehender Ausbildungsabschluss und Berufserfahrung in der Kundenberatung
- Engagement und Eigeninitiative sowie eine strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Unternehmerisches Denken, Entscheiden und Handeln
- Bewusstsein für den Gesamtbedarfsansatz des Kunden und aktive Beratungs- und Vertriebsaffinität
- Hohe Service- und Dienstleistungsorientierung
- Hohe Bereitschaft zur Weiterbildung

Bewerben Sie sich jetzt!

www.vbinswf.de/stellenangebote

Bei inhaltlichen Fragen wenden Sie sich gerne an:

Uwe Kleppel | 02351 177-1740

Bereichsleitung Firmenkundenbank

Jan Henrichs | 0271 2300-194

Gruppenleitung Geschäftskundenberatung



Wir bieten Ihnen:

- Attraktive Vergütung nach Tarifvertrag (inkl. 13. Gehalt)
- Vertrauensarbeitszeit sowie flexible Vereinbarungen zum mobilen Arbeiten (bis zu 50 %)
- Moderne Arbeitsbedingungen in einem engagierten Team
- 30 Tage Urlaub pro Jahr sowie am 24. & 31. Dezember
- Attraktive Zusatzleistungen – z.B. Bike Leasing, 40€ monatl. VL-Zahlung, betriebliche Altersvorsorge uvm.
- Vielzahl an Sonderkonditionen für Bank- und Versicherungsangebote
- Fortlaufende, individuelle Angebote zur fachlichen und persönlichen Entwicklung
- Ein hohes Maß an Selbstständigkeit und Flexibilität in Ihren Entscheidungen