

Beratung/Betreuung unserer Unternehmenskunden (m/w/d)

Du begeisterst dich für die Beratung von Unternehmen und möchtest langfristige Kundenbeziehungen aufbauen und weiterentwickeln? Dann werde Teil unseres Teams.

Erste Einblicke erhältst du hier: LinkedIn: Instagram:

Als Unternehmenskundenbetreuer (m/w/d) bist du der verlässliche Ansprechpartner für unsere Unternehmenskunden in allen Finanzierungs-, Anlage- und Vorsorgethemen. Mit deinem Gespür für individuelle Kundenbedürfnisse entwickelst du maßgeschneiderte Lösungen, begleitest Unternehmen bei wichtigen unternehmerischen Entscheidungen und trägst aktiv zum gemeinsamen Erfolg bei. Durch deine Präsenz im Markt, deine Vertriebsstärke und dein unternehmerisches Denken stärkst du nachhaltig unsere Marktposition und repräsentierst unsere Bank als kompetenten Partner vor Ort.

Aufgabenschwerpunkte:

- Du betreust und berätst fest zugeordnete Unternehmenskunden ganzheitlich in den Bereichen Finanzierung, Anlage, Liquiditätsmanagement und Vorsorge.
- Du akquirierst aktiv Neukunden und baust bestehende Kundenbeziehungen nachhaltig aus.
- Du erkennst Kundenbedarfe und Potenziale, entwickelst passgenaue Finanzierungs- und Beratungslösungen und hebst gezielt Vertriebspotenziale.
- Du analysierst die wirtschaftliche Situation deiner Kunden, identifizierst Cross-Selling-Ansätze und initiierst bedarfsgerechte Beratungsanlässe.
- Du erstellst Gesprächsberichte sowie Kreditanträge und bereitest qualifizierte Kreditvoten vor.

- Du begleitest und verantwortest Kreditengagements unter Berücksichtigung wirtschaftlicher, regulatorischer und risikorelevanter Aspekte.
- Du beobachtest die Entwicklung deiner Kundenverbindungen und leitest bei Bedarf entsprechende Maßnahmen im Rahmen des Kreditprozesses ein.
- Du arbeitest eng mit den Spezialisten der Bank zusammen und bindest bei Bedarf weitere Experten in die Kundenberatung ein.
- Du repräsentierst unsere Bank bei Kundenterminen, Veranstaltungen und in deinem Marktgebiet als kompetenter Ansprechpartner für den Mittelstand.

Dein Profil:

- Abgeschlossene Bankausbildung mit bankbetriebswirtschaftlicher Weiterbildung oder wirtschaftswissenschaftliches Studium (FH/Uni)
- Mehrjährige Erfahrung im gewerblichen Firmenkundengeschäft
- Exzellente Kommunikationsstärke, Verhandlungssicherheit und überzeugendes Auftreten
- Ausgeprägte Vertriebsorientierung und hohes Dienstleistungsverständnis
- Entscheidungsfreude, Belastbarkeit und eigeninitiatives Handeln
- Teamfähigkeit sowie hohe Konfliktlösungs- und Kooperationskompetenz

Unsere Benefits:

- **Sicherer Arbeitsplatz:** Wir sind bestens für die Zukunft aufgestellt.
- **Familiäres Team:** Offene, ehrliche Menschen, die zusammenhalten.
- **Gestalte die Zukunft aktiv mit:** Werde Teil unserer digitalen Transformation und bringe Deine Ideen in die Weiterentwicklung unserer Bank ein.
- **Urlaub & Flexibilität:** 30 Tage Urlaub + Home-Office Möglichkeiten
- **Dein Weihnachten ist gesichert:** Auszahlung eines 13. Gehalts, 24. & 31. Dezember frei und einen Weihnachtsbaum-Gutschein on top.
- **Extras für Deinen Alltag:** Top-Konditionen bei der R+V, Kreditkarte mit Reiseschutz, JobRad, Zuschuss zum Deutschlandticket, vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Gesundheitsförderung.
- **Und noch mehr:** Stadtgutschein, coole Team-Events und Benefits, die einfach Spaß machen.

Bei Fragen stehen wir Dir sehr gerne zur Verfügung.

Dein nächster Schritt:
Bewirb Dich jetzt über unsere Webseite.

Ansprechpartner:
Frank.goschnick@genobank.de
Eva-maria.michel@genobank.de

GENO BANK ESSEN eG
IN ESSEN MEHR ERREICHEN