



**Einzigartige  
Karrieremöglichkeiten  
für einzigartige Talente**

Zum Ausbau des Beratungsteams unserer Omnikanalfiliale GBnow in Korschenbroich suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## **Privatkundenberater/Omnikanalberater (m/w/d).**

### **Das sind wir:**

Wir sind eine moderne und leistungsstarke Universalbank mit Sitz in Mönchengladbach. Als Mitglied der genossenschaftlichen Finanzgruppe sind wir vor Ort mit 140 Mitarbeitenden und einer Bilanzsumme von rund 851 Mio. Euro tätig. Als regionaler Arbeitgeber nehmen wir unsere Aufgabe gegenüber unseren Mitarbeitenden mit großer Verantwortung wahr. Lokale Verbundenheit, Sicherheit, sowie Vereinbarkeit von Leben und Beruf bilden eine Einheit – natürlich mit Chancen und Herausforderungen, die Sie bei uns finden. Führen Sie mit uns gemeinsam unsere Bank in die Zukunft.

### **Das ist Ihr Tätigkeitsbereich:**

- In dieser interessanten Tätigkeit in unserer modernsten Filiale sind Sie verantwortlich für den Ausbau und die Pflege unserer Kundenverbindungen im Segment der vermögenden digital affinen Privatkunden „PKB“. Dies geschieht sowohl persönlich als auch auf allen medialen Kanälen, - insbesondere der Videoberatung.
- Mit Kommunikationsstärke und fachlicher Expertise übernehmen Sie die aktive und ganzheitliche Betreuung und Beratung Ihrer überwiegend jungen Privatkunden (18-30 Jahre) in allen Lebenslagen. Dies erfolgt im Aktiv- und Passivgeschäft unter Nutzung der Cross-Selling-Potenziale.
- Durch die Identifikation innovativer Produkte und Dienstleistungen, speziell zugeschnitten auf die Bedürfnisse der jungen Zielgruppe, entwickeln Sie dieses Kundensegment fachlich und strategisch weiter und tragen damit zur Kundenbindung bei.
- Sie identifizieren vertriebliche Chancen und entwickeln hierzu passende Lösungen.



Dieses und weitere Stellenangebote finden Sie auf unserer Homepage unter:

[www.gladbacher-bank.de/karriere](http://www.gladbacher-bank.de/karriere)

Bitte bewerben Sie sich ausschließlich über unser Online-Stellenportal.

## Das wünschen wir uns von Ihnen:

- Sie besitzen eine erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung, idealerweise als Bankkaufmann (m/w/d) und Erfahrung im Vertrieb anspruchsvoller Bankprodukte.
- Sie haben Freude an der Kundenberatung und -betreuung sowie am Verkauf von erklärungsbedürftigen Produkten.
- Sie haben Kenntnisse unserer Produktpalette sowie des Verbundgeschäftes.
- Zielstrebiges und proaktives Handeln mit hoher Eigenmotivation macht Sie genauso aus wie eine große Lernbereitschaft mit dem Willen, Verantwortung zu übernehmen.
- Sie besitzen gute sprachliche Fähigkeiten und begegnen unseren Kunden offen und empathisch.
- Sie haben eine ausgesprochene Freude am Umgang mit neuen Medien.

## Das dürfen Sie von uns erwarten:

Wir verfügen über eine gute Verkehrsanbindung zu unseren Standorten. Neben attraktiven tarifvertraglichen Leistungen wie 13 Monatsgehältern, Vermögenswirksamen Leistungen und 30 Urlaubstagen erhalten unsere Mitarbeitenden Angestellten-Konditionen für sich und ihre Familie sowie Mitarbeiter-Rabatte. Darüber hinaus bieten wir flexible Arbeitszeiten an modernen Arbeitsplätzen mit der Möglichkeit zur mobilen Arbeit. Im Rahmen des Gesundheitsmanagements sind wir Kooperationspartner im Netzwerk Pflegend Beschäftigte und Netzwerkpartner in der externen psychologischen Mitarbeiterbetreuung (EAP). Auf Wunsch richten wir Ihnen Lebensarbeitszeitkonten oder die Nutzung von Dienstbike-Leasing ein. Attraktive Mitarbeiter-Events runden das vielfältige Angebot ab.

Und nicht zuletzt fördern wir natürlich Ihre Karriere durch Begleitung und Finanzierung von berufsspezifischer Weiterbildung als Grundlage für Ihre berufliche Zukunft.

Mein Name ist Fabian Egger und ich verantworte als Regionalmarktleiter die Hauptniederlassung in Mönchengladbach, sowie unsere Multikanal-Filiale in Korschenbroich.

Meine Teams aus insgesamt 21 Mitarbeitern betreuen Privatkunden ganzheitlich in allen finanziellen Belangen, wie zum Beispiel Vermögensanlagen, Finanzierungen, Girokonten, Versicherungen, u.v.m. .

Nach meiner Ausbildung zum Bankkaufmann bei einem kommunalen Institut konnte ich mich zum Bankbetriebswirt weiter qualifizieren und im Anschluss, durch ein Studium der Finanzwirtschaft, auf die Bereiche Management und Vermögensverwaltung spezialisieren.

Mit fast 20 Jahren Berufserfahrung verstehe ich mich als Motivator und Sparringspartner für meine Teams, der selbst auch eigene Kunden betreut.



## Dies ist meine Geschichte, welche möchten Sie bei uns schreiben?

Gerne stehe ich für Fragen unter der Telefonnummer 02161 249-133 zur Verfügung.