



AKTUELL - INTERN

**Einzigartige
Karrieremöglichkeiten
für einzigartige Talente**

Zum Ausbau des Beratungsteams unserer Omnikanalfiliale GBnow suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt sowie perspektivisch mehrere

Privatkundenberater/Omnikanalberater (m/w/d)

die wir gerne auch als Berufseinsteigende nach absolvierter Bankausbildung in den Bereich Beratung qualifizieren.

Das sind wir:

Wir sind eine moderne und leistungsstarke Universalbank mit Sitz in Mönchengladbach. Als Mitglied der genossenschaftlichen Finanzgruppe sind wir vor Ort mit 140 Mitarbeitenden und einer Bilanzsumme von rund 851 Mio. Euro tätig. Als regionaler Arbeitgeber nehmen wir unsere Aufgabe gegenüber unseren Mitarbeitenden mit großer Verantwortung wahr. Lokale Verbundenheit, Sicherheit, sowie Vereinbarkeit von Leben und Beruf bilden eine Einheit – natürlich mit Chancen und Herausforderungen, die Sie bei uns finden. Führen Sie mit uns gemeinsam unsere Bank in die Zukunft.

Das ist Ihr Tätigkeitsbereich:

- In dieser Funktion sind Sie verantwortlich für den Ausbau und die Pflege unserer Kundenverbindungen im Segment digital affine Privatkunden „PKC“. Dies geschieht sowohl persönlich als auch auf allen medialen Kanälen.
- Sie übernehmen die aktive und ganzheitliche Betreuung und Beratung zugeordneter Privatkunden im Aktiv- und Passivgeschäft unter Nutzung der Cross-Selling-Potenziale.
- In Zusammenarbeit mit unserem Bereich Marketing initiieren Sie Marketingmaßnahmen für definierte Zielgruppen.
- Sie identifizieren vertriebliche Chancen und entwickeln hierzu passende Lösungen.



Dieses und weitere Stellenangebote finden Sie auf unserer Homepage unter:

www.gladbacher-bank.de/karriere

Bitte bewerben Sie sich ausschließlich über unser Online-Stellenportal.

Das wünschen wir uns von Ihnen:

- Sie besitzen eine erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung, idealerweise als Bankkaufmann (m/w/d) und erste Erfahrung im Bankgeschäft
- Sie haben Freude an der Kundenberatung und -betreuung sowie am Verkauf von erklärungsbedürftigen Produkten.
- Sie haben Kenntnisse unserer Produktpalette sowie des Verbundgeschäftes.
- Zielstrebiges und proaktives Handeln mit hoher Eigenmotivation macht Sie genauso aus wie eine große Lernbereitschaft mit dem Willen, Verantwortung zu übernehmen.
- Sie besitzen gute sprachliche Fähigkeiten und begegnen unseren Kunden offen und empathisch.
- Sie haben eine ausgesprochene Freude am Umgang mit neuen Medien.

Das dürfen Sie von uns erwarten:

Wir verfügen über eine gute Verkehrsanbindung zu unseren Standorten. Neben attraktiven tarifvertraglichen Leistungen wie 13 Monatsgehältern, Vermögenswirksamen Leistungen und 30 Urlaubstagen erhalten unsere Mitarbeitenden Angestellten-Konditionen für sich und ihre Familie sowie Mitarbeiter-Rabatte. Darüber hinaus bieten wir flexible Arbeitszeiten an modernen Arbeitsplätzen mit der Möglichkeit zur mobilen Arbeit. Im Rahmen des Gesundheitsmanagements fördern wir u.a. Mitgliedschaften in Fitnesscentern, sind Kooperationspartner im Netzwerk Pflegend Beschäftigte und Netzwerkpartner in der externen psychologischen Mitarbeiterbetreuung (EAP). Auf Wunsch richten wir Ihnen Lebensarbeitszeitkonten oder die Nutzung von Dienstbike-Leasing ein. Attraktive Mitarbeiter-Events runden das vielfältige Angebot ab.

Und nicht zuletzt fördern wir natürlich Ihre Karriere durch Begleitung und Finanzierung von berufsspezifischer Weiterbildung als Grundlage für Ihre berufliche Zukunft.

Sven Witteck ist Vorstandsmitglied und verantwortet unter anderem die Bereiche Privatkunden- und Wertpapiergeschäft. Nach seiner Ausbildung und einem berufsbegleitenden Studium hat er in verschiedenen Funktionen im Bankbereich im In- und Ausland gearbeitet. Seit nunmehr 20 Jahren als Gladbanker, davon acht Jahre im Vorstand, engagiert er sich mit Herzblut in Stabs- und Kundenbereichen.



Dies ist seine Geschichte, welche möchten Sie bei uns schreiben?

Sven Witteck steht für Fragen unter der Telefonnummer 02161 249-130 gerne zur Verfügung.