

Ihre Aufgaben

- Ganzheitliche und bedarfsorientierte Beratung der zugeordneten Kunden im Aktiv-, Passiv- und Dienstleistungsgeschäft.
- Aktive und bedarfsbezogene Einbindung des externen und internen Expertennetzwerkes
- Pflege langjähriger und vertrauensvoller Kundenbeziehungen
- Gewinnung neuer Kunden durch eigeninitiiertes Weiterempfehlungsgeschäft

Ihr Profil

- Abgeschlossene Bankausbildung
- Weiterführende Qualifikationen (z. B. Bankfachwirt)
- Berufserfahrung in den genannten Aufgabenbereichen
- Beraterpersönlichkeit mit hoher sozialer Kompetenz
- Ausgeprägte Team- und Kundenorientierung
- Verhandlungsgeschick und Überzeugungsvermögen
- Freude am direkten Umgang mit Kunden
- Affinität zu digitalen Medien

Ihre Vorteile

- Unbefristeter Arbeitsvertrag bietet Ihnen Planungssicherheit
- Attraktive Vergütung inkl. 13. Gehalt
- Chance auf Erfolgsbeteiligung
- 39-Stunden-Woche, variable Arbeitszeiten und 30 Tage Urlaub
- Offene, wertschätzende und kollegiale Arbeitsatmosphäre sowie kurze Entscheidungswege
- Moderner Dresscode
- Viele Corporate Benefits wie bspw. proFIT,
 Bikeleasing, Preisvorteile auf Finanzprodukte der Bank
- Moderne Unternehmenskultur mit vielseitigen Entwicklungs- und Karrieremöglichkeiten

Ihre Ansprechpartner

Für erste Fragen sind wir gerne für Sie da

Michael Richter - Bereichsleitung Privatkundenbank 02173 3968-240

Corinna Todemann - Leitung Personalabteilung 02173 3968-259 / Corinna.Todemann@vrbankeg.de



