

Wir machen den Weg frei.

Ihre Aufgaben

- Beratung gewerblicher Kunden zu Standard- und Spezialthemen, je nach Bedarf über Filiale oder digitale Kanäle
- Erstellung von Finanzierungs- und Lösungskonzepten
- Vertrieb von Produkten primär in den Bereichen "Zahlungsverkehr" und "Liquidität"
- Signalerkennung in den einzelnen Bedarfsfeldern und aktive Terminvereinbarung mit den Spezialisten sowie unseren Verbundpartnern
- Aufbau bzw. der Pflege langjähriger und vertrauensvoller Kundenbeziehungen
- Aktive Mitwirkung an der Weiterentwicklung des digitalen und persönlichen Kundenerlebnisses

Ihre Vorteile

- Verantwortungsvolle Tätigkeit mit langfristiger Perspektive
- Moderne Unternehmenskultur mit vielseitigen Entwicklungs- und Karrieremöglichkeiten
- Kollegiale Arbeitsatmosphäre in einem engagierten
- Chance auf Bonuszahlungen neben dem tariflichen Fixgehalt
- **Umfangreiches Gesundheitspaket**
- Familienfreundliches Umfeld
- Flexible Arbeitszeitgestaltung
- Preisvorteile auf Finanzprodukte der Bank
- Weitere Vergünstigungen im genossenschaftlichen Finanzverbund

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene bankspezifische Ausbildung sowie weitere fachspezifische Qualifikationen; idealerweise Bankfachwirt/in oder vergleichbarer Abschluss
- Sichere betriebswirtschaftliche Urteilsfähigkeit in Bezug auf diese Kundengruppe
- Erste Erfahrung im gewerblichen Kreditgeschäft wünschenswert
- Beraterpersönlichkeit mit hoher sozialer Kompetenz, ausgeprägter Team- und Kundenorientierung
- Kommunikationsstärke und Affinität zu digitalen Medien, auch moderne Kommunikationswege nutzen Sie gerne

Ihre Ansprechpartner

Für erste Fragen sind wir gerne für Sie da

Erhan Karaca - Bereichsleitung Firmenkundenbank 02133 242-224

Corinna Todemann - Leitung Personalabteilung 02173 3968-259 / Corinna.Todemann@vrbankeg.de



