

Weil unsere *Zukunft* nicht ohne die entsteht, die sie vorantreiben.

**Morgen
kann kommen.**

Wir machen den Weg frei.

Gemeinsam in die Zukunft

Als moderne Genossenschaftsbank in der Region zwischen Oldenburg und Bremen nehmen wir unsere Zukunft selbst in die Hand. Genau wie unsere Kund*innen und Mitglieder, die wir beim Anpacken ihrer Pläne fair, ehrlich, respektvoll und partnerschaftlich unterstützen – und so die gesamte Region voranbringen. Dafür brauchen wir Mitarbeitende, die unsere Werte genauso teilen wie unsere Vision. Wir brauchen: dich. Mach auch du mit!

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Mitarbeiter (m/w/d) für unsere Vertriebssteuerung in Vollzeit (Teilzeit mit mind. 35 Stunden möglich).

Deine Kernaufgaben:

- Anwendungsbetreuung unseres CRM-Systems: Du sorgst dafür, dass unser System reibungslos läuft und unsere Daten aktuell sind.
- Verbesserung der Datenqualität: Durch Analysen und Auswertungen identifizierst du Möglichkeiten, unsere Daten zu optimieren und unsere Entscheidungen zu unterstützen.
- Erhebung und Analyse von Daten: Du sammelst und analysierst interne sowie externe Daten, um vertriebsrelevante Auswertungen und Präsentationen zu erstellen.
- Mitverantwortung für die Kundensegmentierung: Du unterstützt die technische Abbildung und Umsetzung unserer Kundensegmentierung, um unsere Kunden besser zu verstehen und bedienen zu können.
- Mitwirkung an Vertriebskampagnen: Du bist Teil unseres Teams, das Konzeption, Vorbereitung und Umsetzung von Vertriebskampagnen zur Stärkung unserer Marktposition übernimmt.
- Bindeglied im Omnikanalvertrieb: Du verbindest den digitalen und persönlichen Bereich, um eine nahtlose Kundenexperience zu gewährleisten.
- Erstellung von Vertriebsreports: Du erstellst regelmäßig Vertriebsreports und entwickelst diese weiter, um unsere Strategie zu optimieren.
- Mitwirkung in Projektarbeit: Du arbeitest in Projekten mit vertrieblichen Schwerpunkten, um unsere Ziele zu erreichen.

Du bringst folgende Qualifikationen mit:

- Bankausbildung oder vergleichbare IT-/kaufmännische Ausbildung (ggf. Studium)
- Kenntnisse im Bereich Finanzdienstleistungsprodukte
- Schnelle Auffassungsgabe, hohe IT- und Zahlen-Affinität sowie Offenheit für technische Neuerungen
- Interesse an Datenanalysen (ggf. Kenntnisse in SQL vorhanden) und gute Kenntnisse in MS-Office-Anwendungen (insb. Excel)
- Sorgfältige, strukturierte und vertriebsorientierte Arbeitsweise - eigenständig wie auch im Team
- Offenheit für Neues und positive Einstellung gegenüber regelmäßigen Veränderungen

Weil unsere *Zukunft* nicht ohne die entsteht, die sie vorantreiben.

**Morgen
kann kommen.**

Wir machen den Weg frei.

Wir bieten:

- Eine herausfordernde und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem dynamischen Umfeld
- Eine umfassende Einarbeitung und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Eine attraktive Vergütung und zusätzliche Benefits (z.B. E-Gym, Bike-Leasing)
- Eine freundliche und unterstützende Arbeitsatmosphäre

Bewirb dich jetzt und werde auch du Teil unseres Teams!

Sende uns deine Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellungen und dem möglichen Eintrittstermin bitte an Herrn Andreas Menkens, Vereinigte Volksbank eG, Ring 20, 27777 Ganderkesee, als Mail an bewerbung@vvbankeg.de oder als Online-Bewerbung über unsere Homepage (www.vereinigtevolksbankeg.de/stellenangebote).



Vereinigte Volksbank eG

Ganderkesee • Hude • Bookholzberg • Lemwerder