

Weil unsere *Zukunft* mit denen entsteht, die sie vorantreiben.

Haben Sie Lust erster Ansprechpartner für unsere "Zielgruppe der Zukunft" zu werden?
Wollen Sie Finanzcoach, Wegweiser, Berater und Begeisterer von Kunden im Segment "Junge Leute" sein?

Dann bewerben Sie sich als

Kundenberater - Segment "Junge Leute" (m/w/d)

Schwerpunkt: Segment "Junge Leute" (18 bis 29 Jahre)

in Voll- oder Teilzeit

Einsatzort: Marktbereiche Schaumburg-Bad Münden und Hameln-Bad Pyrmont

Ihre zukünftigen Aufgaben

- Zu Ihren Aufgaben gehört sowohl die Teilbedarfsberatung als auch die ganzheitliche Beratung und Betreuung Ihrer zugeordneten Kunden.
- Ihr Anspruch ist es, auf die vielfältigen Belange der Altersklasse besonders einzugehen, den individuellen Bedarf zu ermitteln und passgenaue Lösungen anzubieten.
- Sie sind ein starker Beziehungsmanager, der unsere Kunden aktiv betreut.
- Sie wollen unseren Kunden individuelle und einzigartige Beratungserlebnisse ermöglichen.
- Bei Bedarf nehmen Sie eine Überleitung an unsere Spezialisten in den jeweiligen Beratungsthemen vor.
- Die Nutzung aller Vertriebskanäle ist für Sie selbstverständlich - persönlich und digital.

Was Sie bieten

- Sie haben Lust auf Vertrieb und haben bereits Erfahrung in der Kundenberatung sammeln können.
- Sie sind zielstrebig, abschlussorientiert und haben Freude am Kunden.
- Sie probieren gerne Neues aus und treiben dies selbst voran.
- Die Nutzung digitaler Lösungen ist für Sie selbstverständlich.
- Sie arbeiten flexibel von Zeit und Ort - je nachdem, wann Ihr Kunde Ihre Beratung wünscht.

Was wir bieten

- Nach dem Motto "Der richtige Berater am richtigen Kunden" bieten wir Ihnen ein neues, spannendes Aufgabenfeld mit Kunden in der Lebensphase ab 18 bis 29 Jahre.
- Sie erhalten einen facettenreichen eigenen Kundenstamm – vom Auszubildenden bis zur jungen Familie.
- Wir sorgen für eine zeitgemäße technische Ausstattung und flexible Arbeitszeitgestaltung.
- Motivierte und erfolgreiche Teams in unseren Marktbereichen sowie einen sicheren Arbeitsplatz.
- Eine enge Zusammenarbeit über alle Funktionsbereiche hinweg.
- Als wirtschaftlich starker Arbeitgeber bieten wir Ihnen ein attraktives Einstiegsgehalt, abhängig von Ihrer Qualifikation.

Ihre Entwicklungsperspektive

- Vertiefung der Methodenkompetenz in der ganzheitlichen Beratung und der Bedarfsanalyse durch Begleitung vor Ort.
- Seminare und Fortbildungen zum weiteren Aufbau und der Vertiefung Ihrer Fachkompetenz.

Neuesbewegen

Was die Arbeit in unserem Team besonders macht...

Sie sind Teil des Privatkundenmarktes und somit Teil eines großen Teams! Wir unterstützen uns gegenseitig, lernen voneinander und feiern gemeinsame Erfolge.

Unter dem Motto: Ein Team – ein Ziel.

Wir sind dafür da, dass es unserer Region gut geht!

Vorab mal reinschnuppern? Hospitieren Sie einen Tag und gewinnen Sie einen Eindruck von den Aufgaben!

Ihr Ansprechpartner für die ausgeschriebene Stelle und zur Terminabsprache für die Hospitation:

Holger Kröner

Tel. 05721 781-20152

Das klingt nach einem guten Plan für Ihre berufliche Zukunft?

Dann bewerben Sie sich online unter www.vbhs.de/karriere