



Die Raiffeisenbank Mecklenburger Seenplatte eG ist DIE Bank im Herzen Mecklenburgs. Persönliche Nähe, ein enger Dialog, Offenheit und Vertrauen sind unsere Stärken. Solidarität, Fairness und Partnerschaftlichkeit – diese genossenschaftlichen Werte sind für uns auch als Arbeitgeber maßgeblich. **Gemeinsam machen wir jeden Tag das WIR stark.**

Im Rahmen einer frühzeitigen Nachfolgeregelung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## Wohnungsbauberater (m/w/d)

in Voll- oder Teilzeit

### Wir bieten Ihnen:

- Eine moderne, partnerschaftliche und familienfreundliche Unternehmens- und Teamkultur.
- Wertschätzendes Miteinander und offene Kommunikation in einem starken Team.
- Ein vielseitiges und interessantes Aufgabengebiet, mit hohem Gestaltungsspielraum.
- Individuelle Perspektiven für Ihre berufliche Weiterbildung und Entwicklung in unserem Hause.
- Eine attraktive Vergütung, orientiert an Ihrer Qualifikation und Berufserfahrung inkl. leistungsorientiertes Vergütungssystem.
- Ansprechende Zusatzleistungen (z.B. flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten, betriebliche Altersvorsorge, Mitarbeiterkonditionen, Vermögenswirksame Leistungen, betriebliches Gesundheitsmanagement, Studienförderung, regelmäßige Mitarbeitererevents).

### Ihre Aufgaben:

- Sie realisieren Kundenträume und begleiten unsere Kunden bei allen Fragen rund um das Finanzierungsgeschäft mit dem Schwerpunkt Wohnungsbau.
- Gleich ob Neubau, Erwerb, Modernisierung eines bestehenden Objektes, Neuvereinbarung von Zinsbindungen oder sonstiger Vertragsmodalitäten, unsere Kunden können auf Ihre Expertise vertrauen.
- Auch die Risikoabsicherung unserer Kunden sowie das Erkennen von Zusatzbedarfen (Cross-Selling) zeichnen Ihre ganzheitliche Kundenbegleitung aus.
- Sie führen Beratungsgespräche zielsicher sowie lösungsorientiert und stets sowohl unter Beachtung von betriebswirtschaftlichen als auch von Risiko-Ertrags-Gesichtspunkten.

## Sie bringen mit:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Ausbildung als Bankkauffrau/-mann und ggf. weitere funktionsbezogene Qualifikationen im Wohnungsbaugeschäft.
- Idealerweise verfügen Sie bereits über erste Erfahrungen und Kenntnisse im Wohnungsbaugeschäft.
- Sie verfügen über eine vertriebsorientierte Kundenausrichtung, ein ausgeprägtes Akquisitionsvermögen, kundenorientiertes Denken sowie verkäuferisches Geschick.
- Sie überzeugen mit Innovationsfreude, Durchsetzungsstärke sowie ein offenes, verbindliches und sicheres Auftreten gepaart mit eigenverantwortlichem Vorgehen und Teamgeist.

## **Sind Sie auch ein Teamplayer, begeisterungsfähig, voller Energie und guter Ideen?**

Dann bewerben Sie sich gerne unter folgendem Link: [raiba-seenplatte.de/karriere](https://raiba-seenplatte.de/karriere)  
oder per E-Mail bei [bewerbung@raiba-seenplatte.de](mailto:bewerbung@raiba-seenplatte.de)

Für erste Informationen steht Ihnen Frau Manja Schuhardt, Bereichsleitung  
Firmenkundenbank, gerne telefonisch unter der 03991 178-133 zur Verfügung.



**Raiffeisenbank  
Mecklenburger Seenplatte eG**