

Werden Sie ein Teil unseres Teams!

**Morgen
kann kommen.**

Wir machen den Weg frei.

Die Raiffeisenbank Mecklenburger Seenplatte eG ist DIE Bank im Herzen Mecklenburgs. Mit einer Bilanzsumme von 898,1 Mio. €, insgesamt 17 Geschäftsstellen und 4 SB-Filialen sowie 134 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern zeichnet uns eine einzigartige Beziehung zu unseren Mitgliedern und Kunden aus. Persönliche Nähe, ein enger Dialog, Offenheit und Vertrauen sind unsere Stärken. Solidarität, Fairness und Partnerschaftlichkeit – diese genossenschaftlichen Werte sind für uns auch als Arbeitgeber maßgeblich. Werte, denen über 160.000 Mitarbeiter bei den Volksbanken und Raiffeisenbanken folgen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Firmenkundenberater (m/w/d)

in Voll- oder Teilzeit

Ihre Aufgaben:

- Initiative, ganzheitliche sowie bedarfsgerechte und kompetente Beratung unserer Gewerbe- und Mittelstandskunden mit Elementen der Genossenschaftlichen Beratung.
- Omnikanal-Betreuung des Kunden im persönlichen als auch im digital-persönlichen Vertrieb.
- Beratung der Bedarfsefelder gemäß dem VR-Finanzhaus Firmenkunden.
- Aktive Ansprache der Gewerbe- und Mittelstandskunden zu Optimierungsansätzen und individuellen Problemlösungen.
- Intensivierung bestehender Kundenverbindungen, Akquise von Neukunden und Entwicklung langfristiger Geschäftsbeziehungen.
- Erarbeitung risiko- und bedarfsgerechter Finanzstrategien.

Wir bieten Ihnen:

- Ein vielseitiges und interessantes Aufgabengebiet, mit hohem Gestaltungsspielraum.
- Eine attraktive Vergütung, orientiert an Ihrer Qualifikation und Berufserfahrung.
- Arbeiten im Herzen der Mecklenburgischen Seenplatte.
- Ansprechende Zusatzleistungen (z.B. betriebliche Altersvorsorge, Mitarbeiterkonditionen, flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten).
- Individuelle Perspektiven für Ihre berufliche Weiterbildung in unserem Hause und sehr gute Entwicklungschancen im Bereich der Gewerbe- und Firmenkundenberatung mit frühzeitiger Einarbeitung in komplexe Kundenengagements.

Sie bringen mit:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Bankausbildung mit weitergehenden fachspezifischen Qualifikationen im Bereich der Firmenkundenberatung. Idealerweise verfügen Sie über eine betriebswirtschaftliche Weiterbildung.
- Sie bringen möglichst mehrjährige Praxiserfahrungen in der Beratung von Firmenkunden mit.
- Sie besitzen ein modernes Verständnis zu neuen Vertriebswegen.
- Sie überzeugen durch eine vertriebsorientierte Kundenausrichtung, ein ausgeprägtes Akquisitionsvermögen, kundenorientiertes Denken gepaart mit sicherem, überzeugendem Auftritt sowie verkäuferisches Geschick.
- Sie verfügen über ein wertschätzendes, partnerschaftliches Verständnis in Bezug auf das Miteinander in unserer Unternehmenskultur und sind offen für Veränderungen.
- Sie besitzen die Fähigkeit, vertrauensvolle und partnerschaftliche Kundenbeziehungen aufzubauen und zu pflegen.

Das klingt nach einem guten Plan für Ihre berufliche Zukunft?

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres möglichen Einstellungstermins. Bitte nutzen Sie:

Online-Bewerbung auf unserer Homepage: raiba-seenplatte.de/karriere oder

senden Ihre Unterlagen per E-Mail an: bewerbung@raiba-seenplatte.de

Für erste Informationen steht Ihnen Frau Manja Schuhardt, Bereichsleiterin Firmenkundenbank, gerne telefonisch unter der Telefonnummer 03991 178-133 zur Verfügung.

