

Werden Sie ein Teil unseres Teams!

Morgen kann kommen.

Wir machen den Weg frei.

Die **Raiffeisenbank Mecklenburger Seenplatte eG** ist DIE Bank im Herzen Mecklenburgs. Persönliche Nähe, ein enger Dialog, Offenheit und Vertrauen sind unsere Stärken. Solidarität, Fairness und Partnerschaftlichkeit – diese genossenschaftlichen Werte sind für uns auch als Arbeitgeber maßgeblich. **Gemeinsam machen wir jeden Tag das WIR stark.**

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Privatkundenberater (m/w/d)

in Voll- oder Teilzeit

in Waren (Müritz)

Wir bieten Ihnen:

- Eine moderne, partnerschaftliche und familienfreundliche Unternehmens- und Teamkultur.
- Wertschätzendes Miteinander und offene Kommunikation in einem starken Team der Privatkundenbank.
- Ein vielseitiges und interessantes Aufgabengebiet, mit hohem Gestaltungsspielraum.
- Individuelle Perspektiven für Ihre berufliche Weiterbildung und Entwicklung in unserem Hause.
- Eine attraktive Vergütung, orientiert an Ihrer Qualifikation und Berufserfahrung inkl. leistungsorientiertes Vergütungssystem.
- Ansprechende Zusatzleistungen (z.B. flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten, betriebliche Altersvorsorge, Mitarbeiterkonditionen, Vermögenswirksame Leistungen, betriebliches Gesundheitsmanagement, Studienförderung, regelmäßige Mitarbeitererevents).

Ihre Aufgaben:

- Sie sind zuständig für die umfassende und ganzheitliche Betreuung unserer Privatkunden in allen Fragen der Geldanlage sowie der Zukunftsvorsorge in allen Lebensphasen.
- Sie akquirieren ebenso neue Kunden und Mitglieder unter Berücksichtigung unseres besonderen Qualitätsanspruchs.
- Allgemeine Signal-/Potenzialerkennung und Weiterleitung an die zuständige Funktion im Marktbereich.

Sie bringen mit:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Ausbildung als Bankkauffrau/-mann oder Kenntnissen in der Beratung von Bankdienstleistungen (auch Quereinstieg möglich).
- Sie besitzen ein modernes Verständnis zu neuen Vertriebswegen und zeichnen sich durch Kontaktfreude und Teamfähigkeit aus.
- Sie überzeugen durch eine vertriebsorientierte Kundenausrichtung, ein ausgeprägtes Akquisitionsvermögen, kundenorientiertes Denken gepaart mit sicherem, überzeugendem Auftritt sowie verkäuferisches Geschick.

Sind Sie auch ein Teamplayer, begeisterungsfähig, voller Energie und guter Ideen?

Dann bewerben Sie sich gerne unter folgendem Link: raiba-seenplatte.de/karriere
oder per E-Mail bei bewerbung@raiba-seenplatte.de

Für erste Informationen steht Ihnen Frau Skadi Scholz, Personalmanagement,
gerne telefonisch unter der 03991 178-201 zur Verfügung.



**Raiffeisenbank
Mecklenburger Seenplatte eG**